

Erős lendülettel folytatja növekedését a Gloster 2025 második negyedévében

A Gloster Digital Group Nyrt. 2025. második negyedévében 3494 millió forintos nyitott rendelésállománnyal zárt, amely 29%-os növekedést jelent a rendszerintegrációs üzletág 2024. évi értékesítését követően megtisztított, összehasonlítható bázisához képest. Ez a bővülés különösen annak fényében figyelemre méltó, hogy a nyitott rendelésállomány növekedési üteme 2023 óta átlagosan 70%-os (CAGR) volt, jelezve a társaság folyamatos fejlődését.

A rendelésállomány dinamikus alakulása azt mutatja, hogy a Gloster megújult stratégiai fókusz – különösen a nemzetközi piacok és a magas hozzáadott értékű technológiai szolgáltatások irányába – már rövid távon is eredményesnek bizonyult. A portfólió tisztítása és az üzleti működés hatékonyságának növelése révén a társaság erősebb, fókuszáltabb piaci jelenlétet tudott kialakítani, amely megalapozza a következő időszak üzleti céljainak megvalósítását. Az új és meglévő ügyfelektől érkező megrendelések volumenének emelkedése jól mutatja, hogy a társaság stabil alapokra helyezte hosszú távú növekedését.

A Gloster negyedéves nyitott rendelésállományai a következőképpen alakultak:

Negyedév	Üzleti év	Nyitott rendelés-állomány	%-os változás előző év azonos időszakához képest	Nyitott rendelés-állomány Rendszer-integráció üzletág nélkül*	%-os változás előző év azonos időszakához képest Rendszer-integráció üzletág nélkül*
Q1	2023	1320		827	
	2024	3470	+163%	2948	+257%
	2025	3939	+13%	3939	+34%
Q2	2023	1410		1211	
	2024	3369	+139%	2711	+124%
	2025	3494	+4%	3494	+29%
Q3	2023	1519		1117	
	2024	2584	+70%	1948	+74%
	2025				
Q4	2023	4134		2960	
	2024	4739	+15%	4703	+59%
	2025				

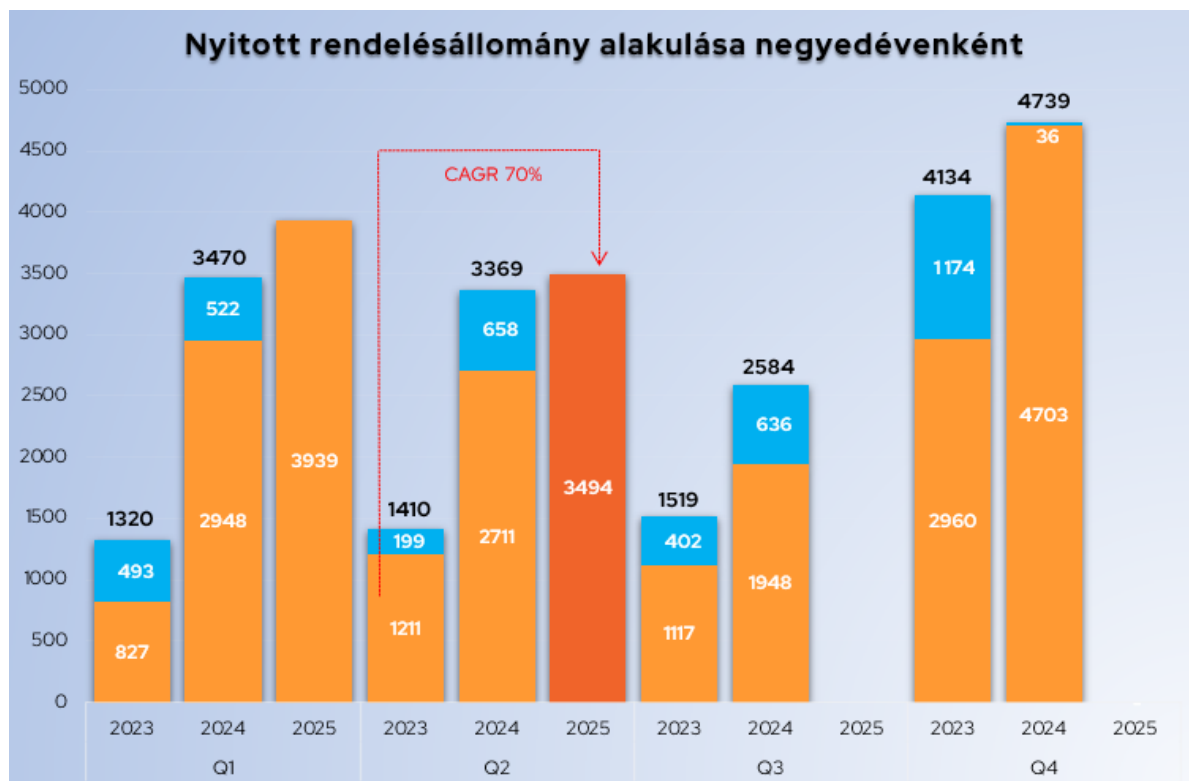
minden adat millió forintban, nem auditált, nem konszolidált adatok

Forrás: Gloster Pénzügyi Osztály

Nyitott rendelésállományba kerül minden termék és szolgáltatás, amelyről a Gloster Csoporthoz tartozó összes leányvállalat érvényes megrendeléssel rendelkezik, de még nem kerültek kiszámlázásra az ügyfelek számára.

*A rendszerintegráció üzletág értékesítése 2024 végén történt meg.

A Társaság nyitott rendelésállománya (order backlog) 29%-kal, a 2024.Q2-es 2711 millió forinthez képest **2025.Q2-ben 3494 millió forintra nőtt**. A bővülés a jelenlegi üzleti tevékenységek organikus erősödését jelzi, és megerősíti a vállalat alapvető piaci pozícióját.



Minden adat millió forintban, nem auditált, nem konszolidált adatok
 Forrás: Gloster Pénzügyi Osztály

A **felhő üzletág** számára az elmúlt félév egyik legmeghatározóbb mérföldköve a 2024-es összeolvadás sikeres megvalósítása volt. Két tapasztalt szakmai csapat egyesítette tudását, ügyfélkörét és megoldásait, amely nemcsak a működés stabilitását biztosította, hanem megalapozta a további nemzetközi növekedést is. Az integráció zökkenőmentesen zajlott, miközben folyamatosan erősítettük piaci pozíciónkat a felhőalapú szolgáltatások terén.

Tapasztalataink alapján ügyfeleink a jelenlegi gazdasági környezetben két dolgot tartanak különösen fontosnak: az IT működés zavartalanságát és az adataik biztonságát. Felhőalapú megoldásaink mindkét területen megbízható választ kínálnak – az üzemelési hatékonyság javítása mellett gondoskodunk a kritikus üzleti adatok védelméről is.

A kereslet érezhetően nő a testreszabott, skálázható és biztonságos felhőszolgáltatások, valamint a mesterséges intelligencia által támogatott megoldások iránt. Az év hátralévő részének középpontjában az innováció áll. Stratégiai célunk, hogy a mesterséges intelligencia területén is élen járjunk, és olyan okos, magas hozzáadott értékű szolgáltatásokat nyújtsunk, amelyek valódi versenyelőnyt jelentenek ügyfeleinknek. AI- és kiberbiztonsági kompetenciáinkra építve tovább erősítjük helyünket a piacon.

A **nemzetközi szoftverfejlesztési üzletágban** továbbra is stabilan tartjuk pozíciónkat, miközben aktívan keressük a növekedési lehetőségeket és bővítjük partnerhálózatunkat.

A DACH régió tekintetében a 2025 Q2 utáni nyitott megrendelésállományunk továbbra is stabil a nagyobb ügyfeleknél, összhangban az év elején vázolt trendekkel. Bár a negyedév során egy jelentős projekt kifutott, rövid átmenettel hosszú távú szerződést kötöttünk egy új osztrák partnerrel, amelyben komoly növekedési potenciált látunk. Emellett egyre több ügyfélnél futnak pilot-projektjeink, amelyek sikeres lezárása újabb megrendeléseket alapozhat meg. Összességében pozitív kilátásokkal tekintünk 2025 hátralévő részére.

A DACH régió mellett az Egyesült Királyság és az Egyesült Államok piacain a meglévő, stabil megrendelések mellett ügyfeleink új igényekkel jelentkeztek, bővült az együttműködés 2025 Q2-ben. Emellett sikerült egy új nyugat-európai ügyféllel szerződést kötni, az együttműködés fokozatos bővülésére számítunk az év második felében. A hazai piacon is új, jelentős ügyfélszerződést kötöttünk, így 2025 második felében a magyar piacon is bővülést várunk. Összességében a globális jelenlétünk erősödik, és bár a devizaárfolyamok rövid távon kihívást jelentenek, csökkentik a jövedelmezőséget, hosszabb távon pozitív növekedési kilátásokkal számolunk.

Következő, tervezett megjelenések

2025.Q3 nyitott rendelésállomány riport – 2025. október második hete

Jelen tájékoztatót a Gloster Digital Group Nyrt. készítette (székhelye: 1038 Budapest, Fürdő u. 2.). Jelen tájékoztató kizárólag tényszerű információkat és ésszerű kalkulációkon alapuló ésszerű következtetéseket tartalmaz, amelyeket az arra jogosultak a vonatkozó jogszabályi kötelezettségeknek megfelelően hoztak nyilvánosságra. Jelen tájékoztató a Tpt. (a tőkepiacról szóló 2001. évi CXX. törvény) 5.§ (1) bekezdés 9. pontja értelmében nem minősül „befektetési ajánlásnak” és a Bszt. (a befektetési vállalkozásokról és az árutőzsdei szolgáltatókról, valamint az általuk végezhető tevékenységek szabályairól szóló 2007. évi CXXXVIII. törvény) 4.§ (2) bekezdés 8. pontja alapján nem tartalmaz befektetési elemzésre, pénzügyi eszközre, tőzsdei termékre vagy annak kibocsátójára vonatkozó olyan elemzést, javaslatot vagy más információt, amelynek nyilvánosságra hozatala önmagában, vagy bármely más módon befolyásolhatja a befektetőt, hogy saját vagy más pénzét, egyéb vagyontárgyát részben vagy egészben a tőkepiac hatásaitól tegye függővé. A Gloster Digital Group Nyrt., valamint képviselői nem vállalnak felelősséget a jelen tájékoztató adataiból levont következtetéseken alapuló befektetési döntésekért, azok hátrányos jogi következményeiért, illetve pénzügyi veszteségeikért.

Nagytarcsa, 2025. július 15.

További információk:

dr. Karlovich-Szabó Adrienn

befektetői kapcsolattartó

karlovich.szabo.adrienn@gloster.hu