

gloster

GLOSTER Infokommunikációs Nyrt.
és leányvállalatai
(Gloster Csoport)

(nem auditált, konszolidált)

Féléves jelentés

2022

I. félév

GLSTR
BÉT
XTEND

TARTALOM

| | | |
|------------|---|-----------|
| 1. | VEZETŐSÉGI JELENTÉS | 5 |
| 1.1. | A GLOSTER VÍZIÓJA | 5 |
| 1.2. | A 2022. 1. FÉLÉV LEGFONTOSABB EREDMÉNYEI A Gloster Csoport ÉLETÉBEN | 7 |
| 2. | GLOSTER CSOPORT ÖSSZEFOGLALÓ PÉNZÜGYI EREDMÉNYEI | 10 |
| 2.1. | GLOSTER CSOPORT ÁRBEVÉTEL, EBITDA ALAKULÁSA | 11 |
| 2.2. | A TÁRSASÁG ADATAI | 13 |
| 2.3. | RÉSZVÉNYINFORMÁCIÓK | 14 |
| 2.4. | ÁRFOLYAM ALAKULÁSA | 15 |
| 3. | A GLOSTER CSOPORT SZERVEZETI ÖSSZETÉTELE | 16 |
| 3.1. | A GLOSTER CSOPORT TAGJAI | 16 |
| 3.1.1. | NETWORKING ÉS IT INFRASTRUKTÚRA ÜZLETÁG | 16 |
| 3.1.2. | KIBERVÉDELMI ÜZLETÁG | 17 |
| 3.1.3. | NEMZETKÖZI SZOFTVERFEJLESZTÉSI ÜZLETÁG | 17 |
| 3.1.3.1. | Ipari fejlesztések | 18 |
| 3.1.3.2. | Fintech | 19 |
| 3.1.4. | FELHŐ TECHNOLÓGIA ÜZLETÁG | 19 |
| 3.1.5. | INTELLIGENS ÉPÜLETEK ÜZLETÁG | 20 |
| 4. | MAKROFOLYAMATOK HATÁSA AZ IPARÁGRA, A TÁRSASÁG CÉLCSOPORTJÁRA, ÜZLETMENETÉRE | 23 |
| 5. | A TÁRSASÁG VEZETÉSE, SZERVEZETE | 24 |
| 5.1. | IGAZGATÓSÁG | 24 |
| 5.2. | MENEDZSMENT | 24 |
| 5.3. | ÜZLETÁGAK VEZETŐSÉGE | 25 |
| 5.4. | FELÜGYELŐBIZOTTSÁG, AUDITBIZOTTSÁG | 25 |
| 5.5. | SZERVEZETI JELLEMZŐK: LÉTSZÁM, VÁLLALATI KULTÚRA, FEJLŐDÉSI LEHETŐSÉGEK | 26 |
| 6. | TÁRSADALMI FELELŐSSÉGVÁLLALÁS | 29 |
| 6.1. | RENDSZERES PROJEKTJEINK | 29 |
| 7. | FŐBB KOCKÁZATI TÉNYEZŐK ÉS AZOK KEZELÉSE | 30 |
| 7.1. | A GLOBÁLIS RECESSION KOCKÁZATA | 30 |
| 7.2. | KOMPLEXITÁS KOCKÁZATA | 30 |
| 7.3. | SZAKEMBERHIÁNY KOCKÁZATA | 30 |
| 7.4. | „CHIPHIÁNY”, NYERSANYAGHIÁNY KOCKÁZATA | 31 |
| 7.5. | TOVÁBBI AKVÍZÍCIÓK KOCKÁZATA | 31 |
| 8. | A GLOSTER CSOPORT 2022 első FÉLÉVBEN KÖZZÉTETT HIRDETÉMENEI | 32 |
| 9. | GLOSTER INFOKOMMUNIKÁCIÓS NYRT – FÉLÉVES KONSZOLIDÁLT EREDMÉNYKIMUTATÁS | 34 |
| 10. | GLOSTER INFOKOMMUNIKÁCIÓS NYRT – FÉLÉVES KONSZOLIDÁLT MÉRLEG | 35 |
| 11. | GLOSTER INFOKOMMUNIKÁCIÓS NYRT – FÉLÉVES EGYEDI CASH FLOW NYILATKOZAT | 37 |
| | | 38 |



TISZTELT RÉSZVÉNYESEK!



2022 első féléve extrém meglepetésekkel szolgált a világgazdaságban és a világpolitikában egyaránt. A COVID járvány hullámai, a globális nyersanyaghiány, az ellátási láncok akadozása, az orosz-ukrán háború, a nyersanyagárak és az energiaárak emelkedése, a világgazdaság lassulása, a forint árfolyamának romlása és az infláció mértéke súlyos terhet jelent a gazdasági szereplőknek.

A cégcsoport gazdasági helyzete stabil, készpénzárama pozitív, megfelelő személyi és infrastrukturális erőforrásokkal rendelkezik, hogy teljesíteni tudja ügyfelei egyre növekvő igényeit.

Dacára a rendkívül kedvezőtlen gazdasági helyzetnek, a Gloster Csoport 2022 első félévében is stabilan tudta teljesíteni növekedési stratégiája időarányos részét:

- **311%-kal, azaz több mint négyszeresére, 144 millió forintra nőtt az adózott eredmény** a tavalyi év azonos időszakához képest. A Társaság készpénztermelő képessége a nehéz gazdasági helyzet és az akvizíciók finanszírozása mellett is növekvő pályán van.
- **95%-kal azaz közel duplájára, 301 millió forintra nőtt a féléves EBITDA** – köszönhetően a magasabb profittartalmú felhő technológiai- és szoftverfejlesztési üzletágak kiemelkedő teljesítményének.
- **141%-kal, 1708 millió forintra növekedtek a rendszeres árbevételek** a tavalyi év hasonló időszakához képest. Ez a mutatószám emeli ki a legjobban, hogy milyen mértékben keletkezik olyan érték a cégcsoportban melyre jó eséllyel jövőre is számíthatunk.
- **49%-kal, 2613 millió forintra növekedett a féléves árbevétel.** Ami az iparágban különleges, hogy ennek az árbevételnek már több, mint negyede (28%) exportból származik, illetve 65,4%-a rendszeres árbevétel.
- **350 millió forint friss tőkét vont be a Társaság,** egy intézményi és több hazai magán befektetőtől a 2022-es év során.
- A vállalat hetedik **akvizíciójával az FF Next Technologies Kft.-t, egy nemzetközi piacon jelen lévő** fintech szoftverfejlesztő céget vásárolt fel. Ezzel a nemzetközi szoftverfejlesztési üzletág 21 fővel bővült. Az ff.nextben az is különleges, hogy dacára a fiatal cégnek, mára négy kontinens 16 országában tudhat sikeres projekteket maga mögött. Az akvizíciók és az organikus bővülések hatására 129-ről **163-ra** (26%-kal) emelkedett a Gloster Csoportban dolgozó munkatársak száma.
- **1396 Ft-os 12 havi célárral** megkezdte a Gloster Csoport követését az Equilor Befektetési Zrt. Az X-tend piacon egyedülálló módon a Gloster az egyetlen cég, amelyet két független elemző cég (Erste, Equilor) is követ.
- A Gloster Csoport eredményeit és a piac bizalmát tükrözi vissza a részvény 2022 első félévi teljesítménye: 2022. január 1-én 1050 forintos nyitó árral indult az év, május 20-án érte el az eddigi kereskedési csúcst **1330** forintos szinten. Végül **1085 forint**on zárta 2022 első félévét. A kereskedési napok 79%-án volt 1000 forintnál magasabb a záróára. Az erre a félévre jellemző stabilitás mellett az is látható, hogy a kibocsátás óta a papír értéke több, mint az ötszörösére nőtt.

2021. decemberében közzétett stratégiánk alapján olyan Gloster Csoportot építünk, amely a hazai IT piac egyik legjelentősebb szereplőjévé válik 2025-re az organikus növekedési és további hazai és nemzetközi akvizíciókon keresztül fejlődési folyamatban.

Szeretném megköszönni a munkájukat, az együttműködésüket mindazoknak, akik hozzájárultak a Gloster Csoport 2022-es év első félévének stabil eredményeihez: befektetőknek, részvényeseknek, ügyfeleknek, technológiai partnereknek, alvállalkozóknak, és nem utolsósorban a Gloster Csoport valamennyi munkavállalójának és a menedzsmenének.

Szekeres Viktor
Alapító, az Igazgatóság elnöke

Ezen jelentés a **Budapesti Értéktőzsde** által előírt **Xtend** általános üzletszabályzatának 6. számú melléklete szerint készült. A dokumentum célja, hogy tájékoztasson az adott féléves időszakban történt eseményekről, változásokról és tendenciákról. A jelentés a számvitelről szóló 2000. évi C. törvényben meghatározott számviteli elveknek megfelelően készült.

| | |
|-------------------------------|---|
| JELENTÉSTÉTELI IDŐSZAK | 2022. január 1. és 2022. június 30. közötti időszak |
| JELENTÉSTÉTELI CIKLUS | A Társaság 2020. óta féléves jelentéstételi ciklusban teszi közzé a Budapesti Értéktőzsde által előírt Xtend üzletszabálynak megfelelően a féléves tájékoztatás jellegű jelentését. |
| A JELENTÉS JELLEGE | A jelentés a Gloster Csoport összes funkcionális területére, üzletágára, leányvállalatára kiterjed. |

1. VEZETŐSÉGI JELENTÉS

1.1 A GLOSTER VÍZIÓJA

A Gloster jövőképe: egy olyan tőkeerős, dinamikusan fejlődő, regionális vezető szerepet betöltő, komplex termék és szolgáltatási portfólióval rendelkező informatikai szolgáltatóvá válni, amely - az elkötelezett és magasan képzett szakemberei tudására alapozva - képes (hazai és nemzetközi közép- és nagyvállalati) ügyfelei számára a **komplex digitalizációs kihívásokat üzleti értékévé konvertálni**. Hisszük, hogy egy cég akkor sikeres, ha a stratégiáját támogató operatív tudatossággal és transzparenciával működik, és ha ez az átláthatóság, támogató együttműködés jellemzi a munkatársak közötti kapcsolatokat, a belső folyamatokat és az ügyfelekkel való kapcsolattartást is.

A GLOSTER STRATÉGIÁJA

A Gloster Csoport elköteleződött az intenzív növekedés mellett. Ennek a stratégiának a hajtóereje az organikus fejlődés mellett az akvizíciókon keresztüli növekedés.

2022. június 30-ig hét sikeres akvizíciót valósított meg a Társaság. Ennek eredményeképpen megtanult cégeket felvásárolni és integrálni a cégcsoportba. Ezeknek az integrációknak az eredményeként alakította ki a cégcsoport a portfóliójába tartozó öt üzletágat. Létrehozta az egyes üzletágak növekedését támogató központi háttér szervezetet és törekszik az üzletágak közötti szinergiák kiaknázására és fejlesztésére.

A cégcsoport a kereskedelem, a pénzügy, a HR, a marketing, valamint a jogi funkciókat a hatékonyság és a professzionális szolgáltatások érdekében konszolidálta. Egységes vállalatirányítási rendszert vezetett be, ami támogatja a menedzsment részére az adatalapú döntéshozatalt és kapacitásmenedzsmentet.

Stratégiai cél a **Gloster** brand további tudatos és módszeres erősítése, illetve a **Gloster Csoport** elnevezéssel kívánjuk a holdingszemléletet erősíteni, amelyben a Gloster Infokommunikációs Nyrt. integráló és támogató szerepben áll az üzletágak felett.

Működési stratégiájában a menedzsmentet, a szervezeti struktúrát és a vállalati folyamatokat egyaránt a skalázható működés, a növekedés és a felvásárolt cégek módszeres integrálására tervezte meg és alakította ki a vállalat. A vállalatcsoport egészére nézve kiemelt fókuszot kap az export árbevételek és a rendszeres árbevételek arányának növelése. A rendszeres árbevétel jelentő szerződések 65,4%-os aránya már jól példázza a törekvést. Ezt az arányt 2025-re 75-80%-ra kívánja növelni a Társaság.

A 2021-es akvizíciók eredményeként jött létre a nemzetközi szoftverfejlesztési üzletág, ami a 2022-es akvizícióval tovább bővült, így a cégcsoport legjelentősebb üzletágává nőtte ki magát, mind az árbevétel, mind pedig a szervezet méretét tekintve.

A stratégiai célokra vonatkozólag továbbra is elmondható, hogy a szoftverfejlesztéshez kapcsolódó hazai és külföldi akvizíciók jelentős prioritást képviselnek a további bővülésben.

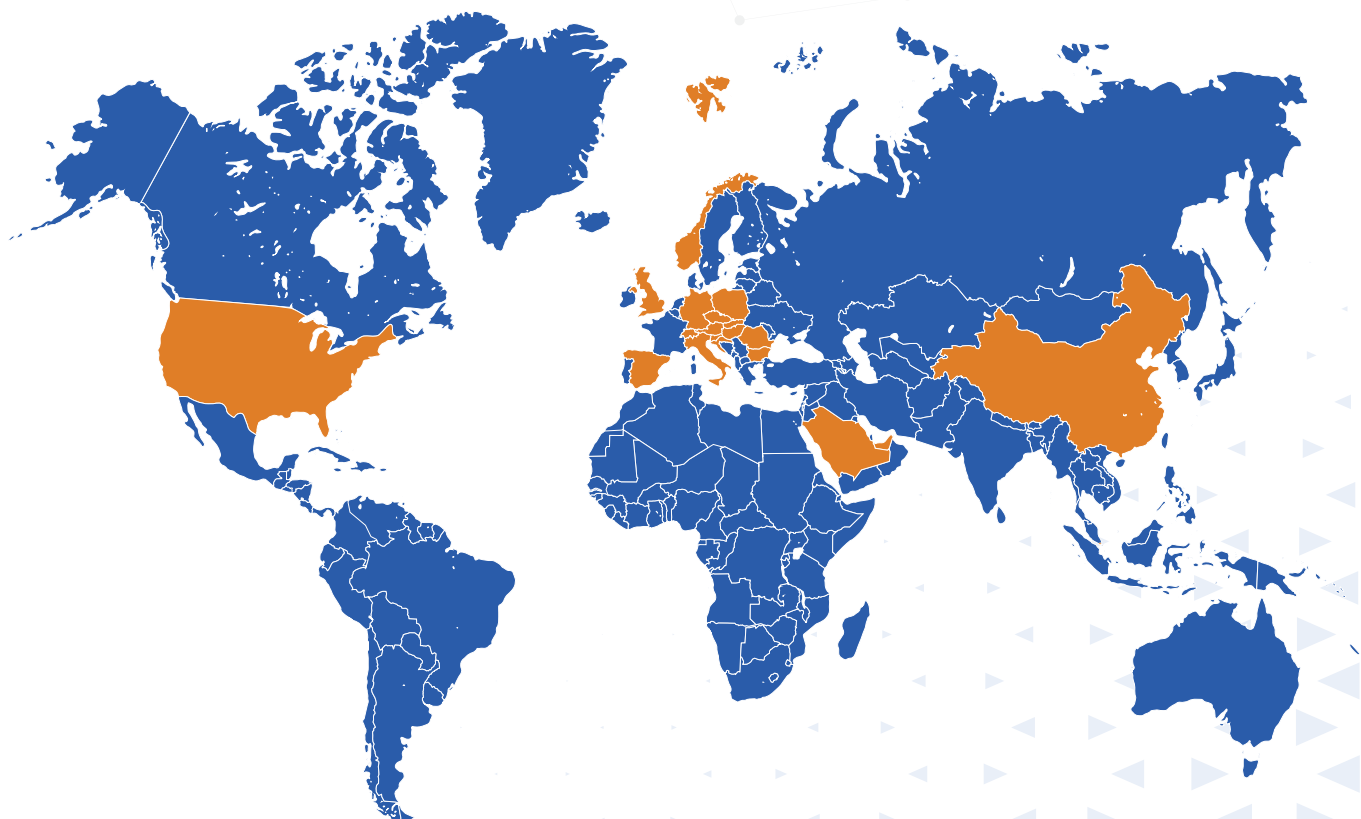
A nemzetközi szoftverfejlesztési és a felhő technológia üzletágra alapozva kívánja a Társaság a jelenlegi 28%-os export árbevételt 30-40%-ra fejleszteni. Az ehhez szükséges kapacitást támogatják a jövőbeni akvizíciók és az egyetemi városokba tervezett IT szolgáltatóközpontok kialakítási tervei is. További akvizíciók és kapacitásbővítések segítségével lehetséges a jelentősen megnövekedett külföldi megrendelői igények kiszolgálása.

Összefoglalva a növekedési lehetőségek kulcstényezőit:

- Organikus növekedés: az egyes üzletágak értékteremtő képességeinek bővítése és értékesítése a meglévő piacokon;
- Export növekedés: a nemzetközi szoftverfejlesztési és cloud technológiai üzletág szolgáltatásainak értékesítése elsősorban a nyugat európai piacon;
- Akvizíciós képesség: további hazai és nemzetközi szoftverfejlesztő és cloud technológiai kompetenciával rendelkező cégek felvásárlása;
- IT szolgáltató központok kialakítása egyetemi városokban;
- Csoport szinten konszolidált, ezáltal egységesebb és hatékonyabb head office működés

A nemzetközi piacra irányuló növekedési stratégia jelenlegi állapotát mutatja be az alábbi kép: 2022 első félévének végére elmondhatjuk, hogy a Gloster Csoport immár négy kontinensen, 20 országban valósított meg projekteket.

- | | | | |
|----------------------------|-----------------------|-------------------|------------------|
| 1. Ausztria | 6. Egyesült Királyság | 11. Németország | 16. Svájc |
| 2. Bulgária | 7. Horvátország | 12. Norvégia | 17. Szaúd-Arábia |
| 3. Csehország | 8. Kína | 13. Olaszország | 18. Szingapúr |
| 4. Egyesült Államok | 9. Lengyelország | 14. Románia | 19. Szlovákia |
| 5. Egyesült Arab Emírségek | 10. Magyarország | 15. Spanyolország | 20. Szlovénia |



1.2 A 2022. 1. FÉLÉV LEGFONTOSABB EREDMÉNYEI A GLOSTER CSOPORT ÉLETÉBEN

- 2022. január 17-én az Erste Befektetési Zrt. újabb, frissített befektetési elemzést készített a Társaságról, amely szerint a Gloster törzsrészvényre vonatkozó ajánlást felülvizsgálatról, felhalmozásra módosította és a 12 havi célárát 1223 Ft-ra emelte.
- A Társaság 2022. január 26-án tájékoztatta a Befektetőket, hogy a 2025-ig tartó Stratégiájának sikeres megvalósítása érdekében vizsgálja az **intézményi befektetői tulajdonosi kör bővítésének lehetőségét**. A Társaság menedzsmentjének célja ugyanis, hogy a stratégiájának megfelelő növekedéshez szükséges pénzügyi erőforrások minél szélesebb befektetői körből legyenek biztosítottak a Társaság számára. A pénzügyi erőforrások bevonásához a magyar tőkepiacokat és a Gloster stratégiáját jól ismerő befektetési szolgáltató támogatását tervezi igénybe venni a Vállalat, így nem zárható ki, hogy a jövőbeni tőkepiaci tranzakcióban az Erste Bank / Erste Befektetési Zrt. lesz a Társaság partnere.
- 2022. február 1. napján a Gloster a MINERO IT Hungary Kft. (cégjegyzékszám: 01-09-952137, székhely: 1095 Budapest, Tinódi utca 1-3. földszint 6.; a továbbiakban: MINERO IT HUNGARY Kft.) többségi üzletrészesének megvásárlásához kapcsolódó pénzügyi kötelezettségeit maradéktalanul teljesítette az Eladók felé. A Társaság az ügylet finanszírozásához kedvezményes, évi 0,5% kamatozású, Széchenyi Kártya Újraindítási Program keretében kínált Beruházási hitel konstrukciót vett igénybe, melyet a CIB Bank Zrt. (cégjegyzékszám: 01-10-041004, székhely: 1027 Budapest, Medve u. 4-14.) folyósított a Gloster részére.
- 2022. április 1-én újabb tőkeemelést jelentett be a Gloster. A Társaság Igazgatósága egy intézményi és több magánbefektető előzetes kötelezettség vállaló nyilatkozatát fogadta el, melynek keretében, új részvények kibocsátásával emelte meg a Társaság alaptőkéjét. **A tőkeemelés teljes összege 354.999.848 forint, melyből intézményi befektetőként az OXO Technologies Holding Nyrt.** (cégjegyzékszám: 01-10-140670; székhely: 1023 Budapest, Lajos utca 28-32. II. em. 1.) **299.999.952,- Ft-tal, valamint egyéb magánbefektetők 54.999.896,- Ft összeggel** vettek részt a Társaság zártkörű tőkeemelésében. A tőkeemelés keretében a pénzbeli hozzájárulás ellenértékeként a Társaság 372.899 darab új, részvényenként 10 forint névértékű, 951 forint kibocsátási értékű, a jelenlegi törzsrészvényeivel azonos részvénytartományba tartozó, névre szóló, dematerializált GLOSTER törzsrészvényt (ISIN azonosító: HU0000189600) bocsátott ki az adott részvények átvételére vonatkozó végleges kötelezettségvállaló nyilatkozatok alapján. Az árfolyam meghatározásánál a Társaság a részvény 180 napos forgalommal súlyozott kerekített, az előzetes kötelezettségvállalási nyilatkozatok aláírásának napján - 2022. április 1-én - érvényes átlagárát (951 Ft) vette alapul. Az Igazgatóság a Közgyűlés felhatalmazása alapján meghozott döntésével a Társaság alaptőkéjét (jegyzett tőkéjét) 169.746.920 Ft-ról (azaz százhatvankilencmillióhat száznegyvenhatezer-kilencszázhusz forint) 3.728.990,- Ft-tal (azaz hárommillióhatszázhuszonnyolczer-kilencszázkilencven forinttal) emelte meg. A Társaság az alaptőkeemelést követően 173.475.910 Ft (azaz százhetvenhárommillió-négyszázhetvenöt ezerkilencszázötven forint) összegű alaptőkével folytatja működését, a Gloster törzsrészvények mennyisége 17.347.591 darabra (azaz tizenhétmillió-háromszáznegyvenhétezeröt százkilencvenegy darabra) emelkedett. A tőkeemelés cégbírósági változásbejegyzése 2022. június 13-án történt meg és a részvények 2022. július 4-én kerültek bevezetésre a BÉT Xtend piacára. **Ezen kibocsátással együtt a Gloster összesen 2.045.459.098 forintot vont be 2 éves tőzsdei jelenléte alatt, a Társaság részvényeinek közkielégessége a teljes részvénytartalomhoz viszonyítva a korábbi 18,58%-ról, 20,33%-ra emelkedett.** Ezzel a lépéssel a Gloster kevesebb mint egy év alatt sikeresen megduplázta a közkielégességekben lévő részvények számát.

- 2022. április 4-én adta ki a Társaság a 2022Q1 Nyitott rendelésállomány riportját. Eszerint 2022 első negyedév végére **több, mint a kilencszerezése, 823 millió forintra (914%-ra) nőtt a nyitott rendelésállomány** a tavalyi év hasonló időszakához képest. A nyitott rendelések döntő része szolgáltatás vagy licenc, ezért a szektort sújtó chiphiány ellenére is képes lesz ezeket határidőre teljesíteni a Társaság. A robotsztus növekedés oka az IT szolgáltatások és IT biztonsági megoldások iránti növekvő kereslet és az elmúlt két évben végrehajtott hat sikeres akvizíció. A Társaság nyitott rendelésállománya (order backlog) 914%-ra, a 2021. Q1-es 90 millió forinthez képest 2022. Q1-ben 823 millió forintra nőtt. Ez a nyitott rendelésállomány nem tartalmazza a 2021. október 19-én akvizált Minero IT Hungary Kft. nyitott rendeléseit és a folyamatos teljesítésű szolgáltatásokból várt, az év végéig számlázandó árbevételeket sem.
- A Gloster 2022. április 20-án tartotta éves rendes közgyűlését, amelyen elfogadásra került a Társaság 2021. évi beszámolója és éves jelentése, valamint az ehhez kapcsolódó dokumentumok, határozatok.
- 2022. május 26-án a Gloster Infokommunikációs Nyrt. **többségi tulajdont szerzett a nemzetközi piacon jelen lévő egyik szoftverfejlesztő társaságban, az FF Next Technologies Kft.-ben** (a továbbiakban: ff.next). Az akvizíciónak köszönhetően egy gyorsan növekvő, fintech fejlesztésekben tapasztalt, szakmailag magas színvonalú, innovatív 25 fős fiatal csapattal erősödött a cégcsoport. Az ff.next egy fintech design és fejlesztő cég, amely több mint tíz pénzügyi és húsz fintech vállalat számára tervezett és implementált design vezérelt digitális pénzügyi megoldásokat Szingapúrtól, a DACH-régió át, Ausztráliától a Közel-Keleten át az Egyesült Királyságig. A vállalat működésének 5 éve alatt az ff.next csapata többek között dolgozott Közép-Európa 3 vezető pénzügyi intézetének mobilbanki alkalmazásának újratervezésén, mikrobefektetési alkalmazás fejlesztésén. Ügyfelei többek között az Intesa Sanpaolo S.p.A. (a CIB bank olasz tulajdonosa), az OTP Bank Nyrt., az MKB Bank Nyrt. és az ismert hazai fintech cég, a Barion is. Az akvizícióval a Gloster célja az, hogy az ff.next speciális tudását és fejlesztési kapacitásait felhasználva tudja még inkább támogatni a nemzetközi növekedést.
- 2022. június 7-én adott tájékoztatást **a Társaság arról, hogy 700 ezer euró értékű szoftverfejlesztési megbízást nyert el a német Auditól**. A szerződés keretében az Audi gyártáshoz kapcsolódó reporting rendszerét újítja meg a Gloster leányvállalata, a Minero IT Hungary Kft. (a továbbiakban: „Minero IT”). A huszonnégyszáz hónap alatt továbbfejlesztendő szoftver öt mára elavult reporting rendszer funkcióját veszi át teljesen. A fejlesztés célja, hogy a korábbi bonyolult és sokrétű rendszereket egy könnyen kezelhető, a megbízó igényeinek teljes mértékben testreszabott reporting eszközzel váltsák ki. A Minero IT ehhez kapcsolódó korábbi projektje az „Innovation of the year Audi IT” díjat nyerte el 2017-ben.
- 2022. június 14-én a Társaság közzétette frissített befektetői stratégiai prezentációját, mely szerint a romló makrogazdasági környezet ellenére is **3 milliárdos EBITDA-val és közel 15 milliárdos árbevétellel számol 2025-re a Gloster menedzsmentje**. Piackutatási adatokkal és a végleges 2021-es adatokkal kiegészítve tette közzé az évtized közepéig tartó üzleti tervét a Gloster. A Társaság célja, hogy négy év alatt megnégyszerezze a cégcsoport pénzügyi eredményeit. A növekedés motorja továbbra is a korábban megvásárolt társaságok (üzletágak) organikus növekedése és az újabb (hazai és nemzetközi) akvizíciók, mellyel a nemzetközi jelenlétét kívánja erősíteni a Társaság.

- 2022. június 16-án részletes vállalatelemzést adott ki a Glósterről az Equilor Befektetési Zrt. (a továbbiakban: Equilor). Az Equilor elemzése szerint a management eredménycéljai ambiciózusak, de reálisak, amennyiben a Gloster stratégiája szerint sikerül magas hozzáadott értékű, az ügyfelek által keresett megoldásokat nyújtó, nemzetközileg is versenyképes társaságokat bevonniuk. Az Equilor várakozásai szerint a Gloster évről-évre javuló EBITDA- és EBIT marzsokkal hosszú távon közelíteni fogja a nemzetközi informatikai vállalatok jövedelmezőségét, **ezért 1396 forintos célárat** adtak a Gloster részvényre (12 hónapos időtávra).

2. GLOSTER CSOPORT ÖSSZEFOGLALÓ PÉNZÜGYI EREDMÉNYEI

A Gloster Csoport konszolidált pénzügyi eredményeit a 2021 és 2022 első félévére vonatkozó összesített és részletező adatok alapján mutatjuk be.

A 2021-es év adatai a Gloster Infokommunikációs Nyrt., a Cableline Technologies Kft., a Gloster Networks Kft., a Gloster IT Security Kft., a Gloster Telekom Kft. és a Gloster Cloud Zrt. konszolidált adatait tartalmazza.

A 2022-es év adatai a Gloster Infokommunikációs Nyrt., a Cableline Technologies Kft., a Gloster Networks Kft., a Gloster IT Security Kft., a Gloster Telekom Kft., a Gloster Cloud Zrt., a Minero IT Kft. és az FF Next Technologies Kft. konszolidált adatait tartalmazza.

A felsorolt leányvállalatok teljeskörű bevonással kerülnek bemutatásra a konszolidált adatokban.

A tulajdoni részesedés alapján a Minero IT Kft.-ben 51%-os, az FF Next Technologies Kft.-ben 54,71%, a többi leányvállalatban pedig 100%-os tulajdonrészt birtokol a Gloster Nyrt.

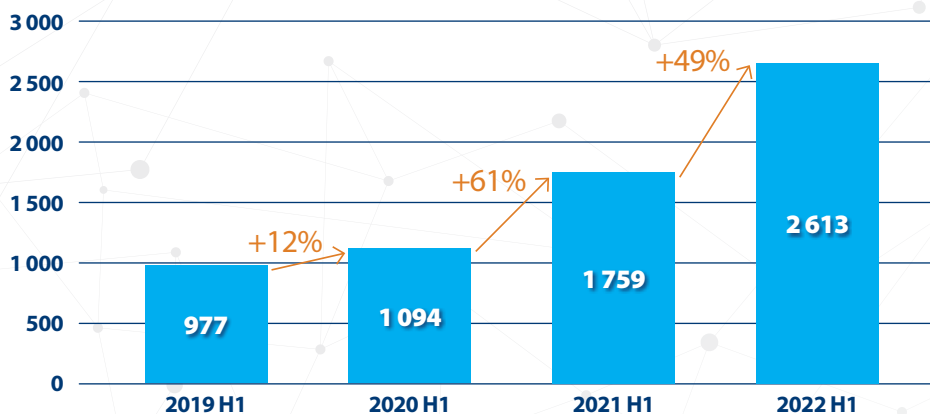
| Megnevezés | 2021 H1 | 2022 H1 | változás (mFt) | változás% |
|------------------------------|---------|---------|----------------|-----------|
| Értékesítés nettó árbevétele | 1 759 | 2 613 | 854 | 149% |
| ebből: belföldi | 1 723 | 1 872 | 149 | 109% |
| ebből: külföldi | 36 | 741 | 705 | 2058% |
| ebből: rendszeres | 708 | 1 708 | 1000 | 241% |
| EBITDA | 154 | 301 | 147 | 195% |
| Adózott eredmény | 35 | 144 | 109 | 411% |
| Árbevétel / EBITDA% | 8,8% | 11,5% | | |
| Export árbevétel aránya | 2,0% | 28,4% | | |
| Rendszeres árbevétel | 40,2% | 65,4% | | |

Belső jelentési rendszerünket és módszertanunkat folyamatosan fejlesztjük és felülvizsgáljuk, melynek következménye, hogy az esetleges besorolási vagy módszertani változások miatt az összehasonlíthatóság biztosítása érdekében a korábbi jelentésekben közzétett adatok is felülvizsgálatra kell, hogy kerüljenek. Ilyen felülvizsgálatban érintett a 2021-es év féléves időszakára vonatkozó Rendszeres bevételek összege és aránya, mely a korábbi módszertan szerint 64%-ot tett ki és amely egy egyszeri jelentős tétel besorolásának felülvizsgálata miatt 40,2%-ra módosul. Jelen táblázat már az új módszertan szerinti arányokat mutatja be.

2.1 GLOSTER CSOPORT ÁRBEVÉTEL, EBITDA ALAKULÁSA

Az alábbiakban a Gloster Csoport árbevételének és EBITDA összegének alakulását mutatjuk be az elmúlt időszakokra a korábban részletezettek szerint.

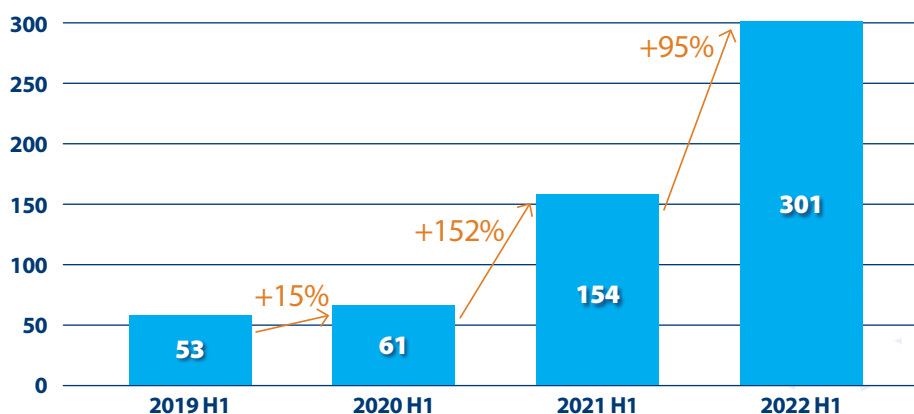
Gloster Csoport árbevétel alakulása félévkor 2019-2022



Konzolidált, nem auditált adatok, millió forintban

A Gloster Csoport konszolidált **nettó árbevétele** 2022 első félév végén 49%-kal nőtt a 2021-es év hasonló időszakához képest és elérte a 2,6 milliárd forintot. Az értékesítés továbbra is belföldre koncentrálódik, de az export értékesítés a Minero IT és az ff.next akvizíciójával jelentős növekedést mutat, meghaladja a teljes árbevétel 28%-át.

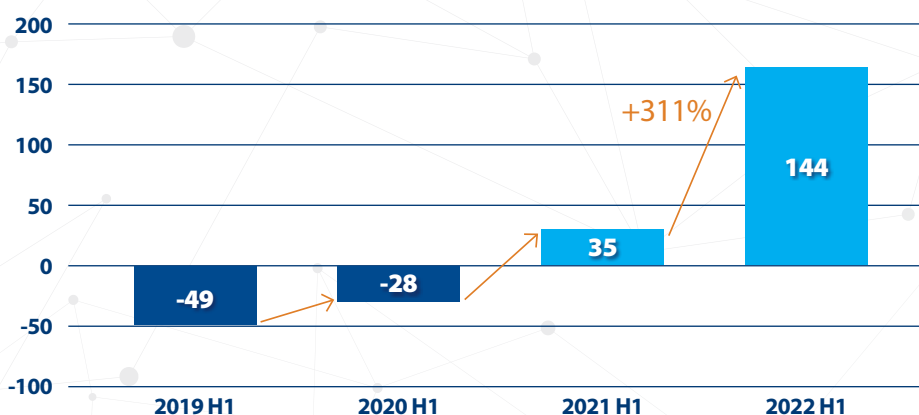
Gloster Csoport EBITDA alakulása félévkor 2019-2022



Konzolidált, nem auditált adatok, millió forintban

A csoportszintű EBITDA jelentős növekedést mutat, 154 millió forintról 301 millió forintra emelkedett a 2021-es évhez viszonyítva, amely 95%-os növekedést jelent.

Gloster Csoport adózott eredmény alakulása félévkor 2019-2022



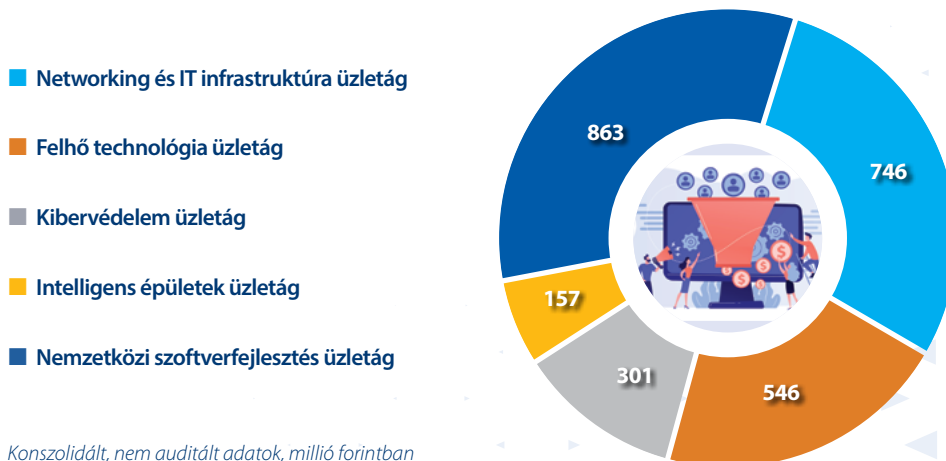
Konszolidált, nem auditált adatok, millió forintban

Az adózott eredmény csoportszinten jelentősen emelkedett 2022-ben, az előző év 35 millió forintos szintjéről 144 millió forintra nőtt.

| Nettó árbevétel üzletág szerint | 2021 I. félév | 2022 I. félév | változás | 2022/2021 % |
|--|------------------|------------------|----------------|-------------|
| Networking és IT infrastruktúra üzletág* | 1 051 412 | 745 706 | -305 706 | 71% |
| Felhő technológia üzletág | 360 022 | 546 591 | 186 569 | 152% |
| Kibervédelem üzletág | 288 165 | 301 047 | 12 882 | 104% |
| Intelligens épületek üzletág | 59 007 | 157 048 | 98 041 | 266% |
| Nemzetközi szoftverfejlesztés üzletág | 0 | 862 738 | 862 738 | - |
| Összesen | 1 758 606 | 2 613 130 | 854 524 | 149% |

*magában foglalja a 2021 H1 időszakból az IT infrastruktúra és a Kollaborációs üzletágakat is, ezek 2022-től összevonásra kerültek a Networking üzletággal, adatok ezer forintban

Gloster Csoport árbevétel megoszlása üzletágak között 2022 félévkor



Konszolidált, nem auditált adatok, millió forintban

2.2 A TÁRSASÁG ADATAI

Általános adatok

| | |
|----------------------------|--|
| Cégjegyzékszám | 13-10-042012 |
| Cégforma | Részvénytársaság |
| Statisztikai számjel | 27294260-4741-114-13 |
| Adószám | 27294260-2-13 |
| Közösségi adószám | HU27294260 |
| Elnevezés | Gloster Infokommunikációs Nyilvánosan Működő Részvénytársaság |
| Rövidített elnevezés | Gloster Infokommunikációs Nyrt. |
| Idegen nyelvű elnevezés | Gloster Infocommunications Public Company Limited by Shares |
| Székhely | 2142 Nagytarcsa, Csonka János utca 1/A A/2. ép. |
| Főtevékenység | 4741'08 Számítógép, periféria, szoftver kiskereskedelme |
| Elektronikus elérhetőségek | Kézbesítési cím: info@gloster.hu Honlap: https://www.gloster.hu |
| Elérhetőség | Postacím: 2142 Nagytarcsa, Csonka János utca 1/A A/2. ép. Telefon: +36-1-456-8010 Fax: +36-1-700-2711 |
| Befektetői kapcsolattartó | dr. Bassola Eszter E-mail: bassola.eszter@gloster.hu Telefon: +36-20-296-2075 |
| Könyvvizsgáló | Controlling-Audit Könyvvizsgálói Kft. (1037 Budapest, Góbé utca 23. fszt. 1.; kamarai szám: 000076). A könyvvizsgáló részéről a könyvvizsgálat elvégzéséért személyében felelős kijelölt kamarai tag könyvvizsgáló: Török Zoltán |

Cégünk szerepel a NAV köztartozásmentes cégek adatbázisában, valamint Megbízható adózó minősítésű.

2.3 RÉSZVÉNYINFORMÁCIÓK

A társaság alaptőkéje, részvényei:

| Részvénytípus | Névérték (Ft/db) | Mennyiség (db) | Össznévérték (Ft) |
|---|------------------|----------------|-------------------|
| „A” sorozat Gloster törzsrészvény ISIN: HU0000189600 | 10 | 17.347.591 | 173.475.910 |
| Alaptőke összesen: | - | 17.347.591 | 173.475.910 |

Részvénytulajdonosok 5%-ot meghaladó tulajdoni hányaddal a bevezetett sorozatra vonatkozóan:

| Részvényes neve | Tulajdoni hányada (%) | Birtokolt részvény mennyisége (db) |
|-----------------------|-----------------------|------------------------------------|
| Szekeres Viktor | 56,32 | 9 769 880 |
| Széchenyi Alapok Zrt. | 21,94 | 3 805 708 |
| Közkézhányad | 21,74 | 3 772 003 |

2022. június 30-i állapotnak megfelelő adatok

A közkézhányad meghatározásánál nem kerültek figyelembe vételre azon tulajdonosok, akiknek a teljes értékpapír-állomány legalább 5%-a tulajdonában van, valamint a letétkezelők birtokában lévő értékpapír-állomány azon része, amelyről a letétkezelő rendelkezésre álló igazolása alapján megállapítható, hogy a teljes értékpapír állomány legalább 5%-át kitevő értékpapír mennyiség van az adott személy tulajdonában.

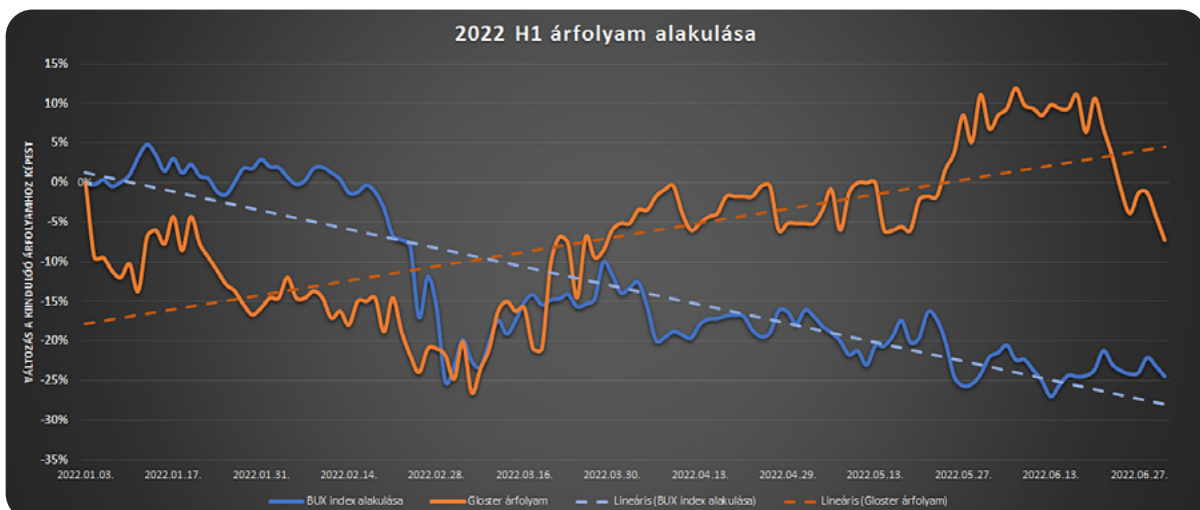
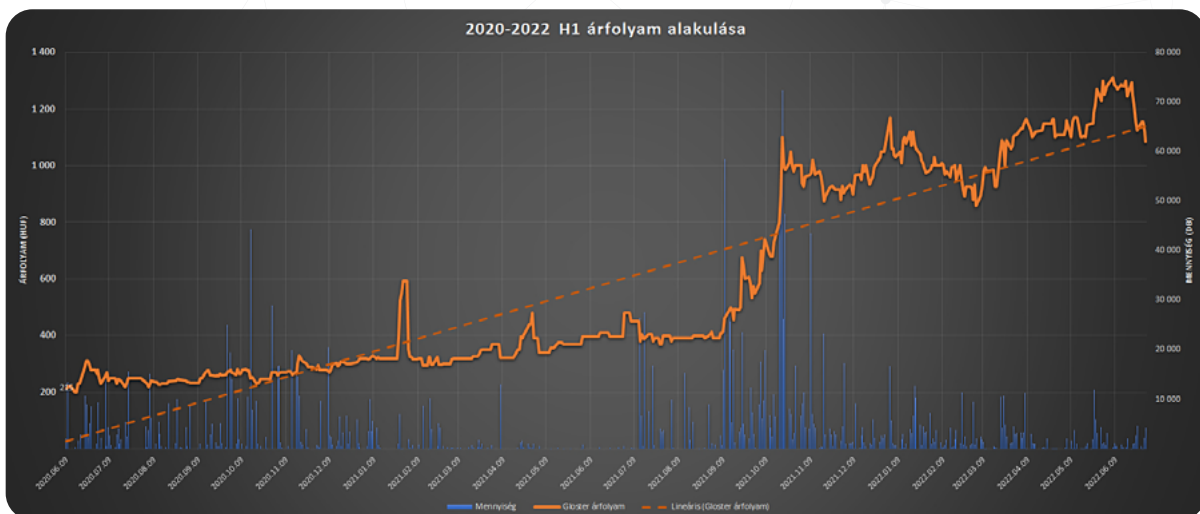
2.4 ÁRFOLYAM ALAKULÁSA

A Gloster részvényt a tőzsdei kereskedés 2020. június 9-én indult meg a Budapesti Értéktőzsde Xtend kategóriájában, az első kereskedési nap záró árfolyama 215,- forint volt. (A 2021-es felosztási lépéseket megelőzően ez 2150 forintnak felel meg.)

Január 3-án 1050 forintos nyitó árral indult a 2022-es év. Május 20-án érte el a GLSTR papír az eddigi maximumát 1330 forinttal. 2022 első félévében az átlagos záróár 1089 forint volt. Mindezek az adatok azt mutatják, hogy dacára a rendkívül kedvezőtlen világ gazdasági helyzetnek, a Gloster részvény stabilizálni tudta az értékét az 1000 forint feletti tartományban.

2022 első félévében a legnagyobb forgalmat 2022. január 3-án bonyolították a Gloster értékpapíraival, ezen a napon 16.662,-darab Gloster részvény cserélt gazdát, összesen több mint 19 millió forintértékben. A teljes félév során 1775 kötéssel több mint 298 ezer darab Gloster részvény cserélt gazdát, több mint 321 millió forintértékben.

A 2020-as tőzsdei bevezetéstől 2022. június 30-ig terjedő közel 25 hónapos időszakban a Gloster árfolyama több mint **megötszöröződött**, azaz 215 forintról 1085 forintra (505%-ra) emelkedett.



3. A GLOSTER CSOPORT SZERVEZETI ÖSSZETÉTELE

3.1 A GLOSTER CSOPORT TAGJAI

A Társaság célja, hogy az organikus növekedés mellett akvizíciókkal realizálja a stratégiájában megfogalmazott dinamikus növekedési céljait.

2022. június 30. napján a Gloster Csoport tagjai a következő vállalatok: Gloster Infokommunikációs Nyrt., Cableline Technologies Kft., Gloster Networks Kft., Gloster IT Security Kft., Gloster Telekom Kft., Gloster Cloud Zrt., Minero IT Hungary Kft., FF Next Technologies Kft. A Társaság és leányvállalatai összesen öt üzletágban nyújt komplex IT technológia és szoftverfejlesztési szolgáltatásokat.

3.1.1 NETWORKING ÉS IT INFRASTRUKTÚRA ÜZLETÁG

A Társaság üzletágai közül a Networking és IT infrastruktúra üzletág van leginkább kitéve a világszintű chip szállítási nehézségek okozta teljesítési csúszásoknak. Ennek érdekében a 2022-es év első felében az üzletág menedzsmenete kiemelt figyelmet fordított a szolgáltatások és **elsősorban a rendszeres havi szolgáltatások** minőségének, a belső folyamataik és a kapcsolódó rendszerek fejlesztésére. Sikeres értékesítési kooperáció jött létre a Kibervédelmi és Felhő technológiai üzletágakkal. Szinergiák kihasználásának eredményeként a Networking és IT Infrastruktúra üzletág számos ügyfelénél „okosította” security és felhő technológiai megoldásokkal rendszereiket, hogy azok még hatékonyabbak, robosztusabbak és biztonságosabbak legyenek.

A Gloster üzletfejlesztési tervei között szerepelt, hogy további gyártókkal bővítse palettáját, ezzel is a platform függetlenségét támogatva és megoldást keresve a globális szállítási problémákra. **Több új gyártó termékeit, megoldásait is értékesítette: jelentős árbevétellel megjelent a Huawei és megerősödött a DELL gyártói kapcsolat, mely a 2021 H1-hez képest 2022 H1-ben több, mint ötszörös forgalomművekedést hozott.**

Büszkék vagyunk rá, hogy rövid idő alatt sikerült több ügyfelünk hálózati rendszerét is tovább fejlesztenünk, köszönhetően magas tudású mérnök csapatunknak, akik alkalmazkodva a környezeti változásokhoz rekord rövid idő alatt több új gyártói minősítést is sikeresen teljesítettek. Értékesítési csapatunk pedig a szállítási határidők okozta problémákat felismerve az üzletág vezetőivel és mérnökeivel közösen új technológiákat és megoldásokat kerestek az ügyfeleink igényeire.

Stratégiai átszervezések miatt más üzletágakba kerülő bevételek

2022. január 1-től belső folyamatok tekintetében is az üzletági modell tudatos kialakítása és bontása volt az egyik fő feladat a cégcsoporton belül. Ez a korábbi években megkötött, rendszeres árbevételt jelentő szerződések leányvállalatokba történő besorolását/újraosztását is jelentette, melynek szerves része volt az értékesítés sokkal tudatosabb üzletági bontása. Ennek következményeként bizonyos szerződések a Felhő technológiai üzletágba, mások az Kibervédelmi üzletág gondozásába kerültek át.

A világszintű szállítási nehézségek miatt a nyitott rendelésállomány folyamatos bővülése is azt mutatja, hogy ez az időszak a Networking üzletág számára jelenti a legnagyobb kihívást, hiszen hosszabb kifutással tud megtörténni a teljesítés majd a számlázás és a lezárás.

3.1.2 KIBERVÉDELMI ÜZLETÁG

A Gloster Csoport 2021. decemberében hozta létre dedikáltan a kibervédelmi megoldással foglalkozó üzletágát, felismerve, hogy a kibertámadások és egyéb adatvédelmi, hálózat monitorozási szolgáltatások kereslete folyamatosan nő, a vállalatok egyre többet költenek IT security megoldásokra.

Stratégiai cél, hogy az üzletág szakmai és gyártói kompetenciáját bővítse, hogy a cégcsoport ügyfelei számára a lehető legmodernebb és legjobb technológiát tudja biztosítani. Célkitűzés az adatbiztonság szolgáltatásként való értékesítése a piacon - nem csak, mint hardware eszköz- mivel így rugalmas, egyedi és testreszabható megoldásokat tudunk ügyfeleinknek biztosítani.

2022 első félévében a kibervédelmi üzletág olyan szolgáltatásokkal és termékpalettával kezdte bővíteni portfólióját, melyek eddig nem szerepeltek a cég kínálatában. A termék és szolgáltatás portfólió bővítése a szakember gárda képzésével is együtt jár. A 2022. év elején megfogalmazott elsődleges cél az volt, hogy olyan tudással és kapcsolódó szolgáltatásokkal bíró, kiemelkedő hazai kibervédelmi szereplővé váljon a cég, melyekkel kevés hazai IT területen tevékenykedő versenytárs rendelkezik. Ennek megfelelően az üzletág megerősítette vagy szintet lépett több különböző gyártói minősítések területén is.

Belső üzletfejlesztési projektünk eredményeként az üzletágban a Sophos szolgáltatások eladása 50%-os növekedést mutat, a Zorp Security termékek értékesítése 22%-ot, a svéd HOLM security forgalma pedig 155%-ot nöött, a Fortinet megoldások eladása pedig 17%-kal emelkedett a 2021 első félévéhez képest. A Flowmon/Progress illetve a német PRTG és a Palo Alto brandek értékesítése, valamint az érdeklődés irántuk folyamatosan növekedett.

Az üzletág szolgáltatásai között megtalálhatóak továbbá az amerikai Radware Inc. kiberbiztonsági alkalmazásszállító termékei, melyek fizikai, felhő- és szoftveralapú adatközpontokhoz kínálnak megoldásokat. Sophos és Fortinet gyártók megoldásaival ki tudjuk szolgálni a felhős és on-prem megoldásokra nyitott vállalatok igényeit. Kijelenthetjük, hogy a Gloster Cégcsoport ügyfeleinél úgy tapasztaljuk, fontos számukra rendszereik fokozott biztonsága, előtérbe kerültek a kibervédelmi megoldások, melyekkel megvédhetik adataikat, rendszereiket.

Kiemelkedő szakmai eredmény, hogy Magyarországon az elsők között sikerült az üzletágnak megszereznie a Forti Cloud minősítést.

3.1.3 NEMZETKÖZI SZOFTVERFEJLESZTÉSI ÜZLETÁG

A Gloster Csoport Nemzetközi szoftverfejlesztési üzletága 2021. október 19-én jött létre az ipari szoftverfejlesztésekre fókuszáló Minero IT Hungary Kft felvásárlásával. Az üzletág egy fintech céggel bővült 2022. május 26-án FF Next Technologies Kft. akvizíciójával.

3.1.3.1 IPARI FEJLESZTÉSEK

Új nemzetközi ipari fejlesztési projektek

Több, korábban tárgyalás alatt lévő projekt megrendelése realizálódott 2022 első felében.

- Ezek közé tartozik az AUDI AG 700 ezer EUR-os megrendelése, amely keretei között, az általunk korábban fejlesztett projekt modernizálását, új alapokon történő megvalósítását fogja elvégezni.
- A Német Vöröskereszttel való együttműködés is meghozta a gyümölcsét, a szervezet egy újabb applikáció fejlesztését rendelte meg az idei évben, amivel ügyfelünk duplázta rendelésállományát.
- Új fejlesztési keretszerződést került aláírásra Porsche AG szoftverfejlesztési leányvállalatával az MHP-val, egy helyi partneren a G-plus Consulting GmbH-n keresztül. Ebből a szerződésből jelentős megrendelésekre számít az üzletág az elkövetkezendő időszakban.

Bővültek a teljesülés alatt álló projektek

- Az üzletág legnagyobb ügyfelétől a BMW-től érkező rendelések volumene a kétszeresére növekedett 2022 első felében az előző éves bázishoz képest. A projektek stabilitását sikerült a BMW által elvárt magas szintekre hozni, amelynek a jövőbeni megrendelésekre vonatkozóan komoly multiplikatív hatása tud érvényesülni. Ezen a BMW cluster-en belül kialakított szervezeti struktúra, valamint a gyakorlatban alkalmazott SCRUM módszertanoknak a projektbe való adaptálása a megrendelő irányából is komoly szakmai elismerést váltott ki.
- A német Ascon Systems GmbH-nál 40%-al, az AUDI AG-nál 20%-kal növekedett a fejlesztési volumen (a már futó projekteken).
- A megrendelt, szerződött és (folyamatos) teljesítés alatt álló fejlesztési projekteken több helyen is évközi rendkívüli áremelést tudunk érvényesíteni.

Sikeres HR-fejlesztési folyamat

A nagy volumenű megrendelések magas színvonalú és határidőre történő teljesítése érdekében az üzletág jelentős mértékben veszi igénybe az anyavállalat HR szaktudását. Az első félévben több mint 10%-kal, egy év alatt közel 17%-kal nőtt a csapat létszáma, az újonnan érkezett kollégák integrálása, folyamatos beépítése a már futó projektekre sikeresen lezajlott - munkatársi és vezetői szinten egyaránt.

Anyavállalati pénzügyi rendszer sikeres átvétele

A Gloster Csoportban alkalmazott felhő alapú ERP rendszer bevezetése az év első felében megkezdődött (várhatóan a folyamat az év végéig befejeződik). A projekt végén egy átfogó, a kontrolling és számviteli feladatokat egyaránt hatékonyan kezelő rendszer fogja támogatni a cégcsoport további növekedését.

3.1.3.2 FINTECH

Az ff.next életében és egyben a 2022-es év első felében a legnagyobb mérföldkövet kétségkívül a Gloster cégcsoportjába történő integráció jelentette, mellyel a cég exponenciális növekedési pályája tovább folytatódhat.

A társaság az elmúlt félévben tovább bővítette nemzetközi referenciáit és ezzel párhuzamosan a szervezetét is:

- 🌀 jelenleg 16 ország ügyfeleit szolgálja ki és
- 🌀 A projekteinek több mint 75%-a nemzetközi környezetben kerül implementálásra.
- 🌀 Sikeresen tudta növelni euró alapú szolgáltatási árait, így továbbra is képes megfelelni a technológiai szektorban foglalkoztatottak egyre növekvő bérigényének is.
- 🌀 Saját fejlesztői létszámát 50%-kal tudta növelni.

3.1.4 FELHŐ TECHNOLÓGIA ÜZLETÁG

2021. május 3-án jött létre a Gloster Csoport Felhő technológia üzletága a Kingsol Zrt. akvizíciójával. Az üzletág több mint 56%-os árbevétel bővülést ért el 20%-os létszámbővülés mellett. Az üzletág dinamikus növekedését az alábbi tényezőknek köszönhetjük:

Új szakmai minősítés: Windows Server and SQL Server migration

2022 első félévében tovább erősödött a Microsoft Cloud kompetencia az üzletágban. Az eddig is egyedülálló "Azure Virtual Desktop" advanced minősítés mellé a csapat februárban auditálta magát "Windows Server and SQL Server migration" kategóriában is. Ezzel újabb Microsoft-os lehetőségek, programok nyíltak meg és újabb ügyfeleket érhet el az üzletág.

Új szolgáltatás: Backup as a Service (BaaS)

Egyre több adatot kezelünk akár a klasszikus földi, akár a felhős ökoszisztémában, ezért nagyon fontos, hogy egységes mentésünk/archiválásunk legyen függetlenül az információ helyétől. A piaci- és az ügyfél igényekre reagálva elindítottuk a Backup as a Service (BaaS) szolgáltatásunkat Veeam alapokon. Ezzel a lépéssel biztosítani tudjuk a földi mentés mellett az AWS, Azure és a Google Cloud erőforrások mentését, az adatok tárolását és visszaállítását is egységes számlázással és saját ügyfélporthallal.

Új szolgáltatás: Home Office 2.0 Csomag

A vállalatok nagyrésze döntött a home office megtartása mellett, de ahhoz, hogy a sürgősen kialakított megoldások tartóssá váljanak, tovább kell fejleszteni őket. A Gloster Cloud Zrt. kidogozott és sikeresen bevezetett mind Magyarországon mind Lengyelországban és Romániában egy olyan Home Office 2.0 Csomagot mely a Microsoft legnépszerűbb szolgáltatásait ötvözi a legmodernebb felhő alapú biztonsági megoldásokkal. A jelenlegi kb. 1200 fős előfizetői állomány 2000 előfizetőre növekedett, ezzel megerősítettük és 2023-ig meghosszabbítottuk a Nerdio Platinum Partnerséget is, ami szintén egyedülálló Európában.

Ügyfelek hét új országból

Az elmúlt félév fontos eseménye volt, hogy a cloud üzletág nem csak Magyarországon, hanem a környező országokban is értékesített felhő alapú szolgáltatásokat! (A Microsoft Direkt partnerség alapján az üzletág jogosult az EU/EFTA országok felé a szoftver licence értékesítésre.) Új piacokon sikerült megjelennie az üzletágnak, nemcsak licensszel hanem az ehhez kapcsolódó támogatási szolgáltatással is az alábbi országokban: Svájc, Spanyolország, Lengyelország, Románia, Csehország, Szlovénia és Szlovákia. Ezen országok felé történő EUR alapú számlázással jól biztosítható a stabil bevételi forrás.

Felhő technológia üzletág a DKÜ-ben

A Társaság keretszerződéseinek köszönhetően az üzletág sikeresen tudott Microsoft/Cloud alapú tanácsadást és mérnöki szolgáltatásokat értékesíteni a DKÜ keretein belül, ami szintén hozzájárult az eredményes első félév számaihoz.

3.1.5 INTELLIGENS ÉPÜLETEK ÜZLETÁG

Az üzletág a tavalyihoz képest 166%-kal nagyobb árbevételt produkált változatlan létszám mellett. Kiemelendő az üzletág növekedési dinamikája ugyanis a 2021-es teljes éves árbevételét 2022. június végére közel elérte.

Új kompetencia az üzletágban

Új kompetencia a tűzjelző és **vagyonvédelmi rendszerek tervezése és építése**, amit teljes mértékben házon belüli tudással valósít meg az üzletág. A jelenleg kivitelezés alatt álló projektek számottevő része már nem kábelezés, hanem sokkal inkább tűzjelző rendszerek kivitelezése.

Kevesebb alvállalkozó, nagyobb saját érték

Az első félévben a végfelhasználó jellegű ügyfelek mellett a nagy építőipari generál cégeket is megcélózta a leányvállalat komplett gyengeáramú kivitelezéssel, amit minimális alvállalkoztatással hajt végre, így az ár-versenyben sokkal versenyképesebb az üzletág működése.

Sikeres áremelések

Nem csak munkatársai szaktudást, hanem az eszközparkot is fejleszti, digitalizálja így ezek együttes hatására átlag 25%-os áremelést tudott elérni az megrendelőknél.

Árbevétel megoszlása üzletágak szerint, eseti és rendszeres bontásban

| Árbevétel (mFt) | 2021 eseti | 2021 rendszeres | 2021 összesen | 2022 eseti | 2022 rendszeres | 2022 összesen |
|-------------------------------|---------------|--------------------|------------------|---------------|--------------------|------------------|
| Intelligens épületek | 58 | 1 | 59 | 156 | 1 | 157 |
| Networking | 805 | 247 | 1 052 | 519 | 227 | 746 |
| Kibervédelem | 126 | 162 | 288 | 128 | 173 | 301 |
| Felhő technológia | 62 | 298 | 360 | 51 | 495 | 546 |
| Nemzetközi szoftverfejlesztés | 0 | 0 | 0 | 51 | 812 | 863 |
| Összesen | 1 051 | 708 | 1 759 | 905 | 1708 | 2 613 |

Az egyes üzletágak bevétele eseti és rendszeres bontásban, %-os értékben kifejezve

| Eseti / rendszeres bevételek aránya üzletáganként | 2021 eseti | 2021 rendszeres | 2022 eseti | 2022 rendszeres |
|---|---------------|--------------------|---------------|--------------------|
| Intelligens épületek | 98,3% | 1,7% | 99,4% | 0,6% |
| Networking | 76,6% | 23,4% | 69,6% | 30,4% |
| Kibervédelem | 43,6% | 56,4% | 42,5% | 57,5% |
| Felhő technológia | 17,2% | 82,8% | 9,3% | 90,7% |
| Nemzetközi szoftverfejlesztés | - | - | 5,9% | 94,1% |
| Összesen | 59,8% | 40,2% | 34,6% | 65,4% |

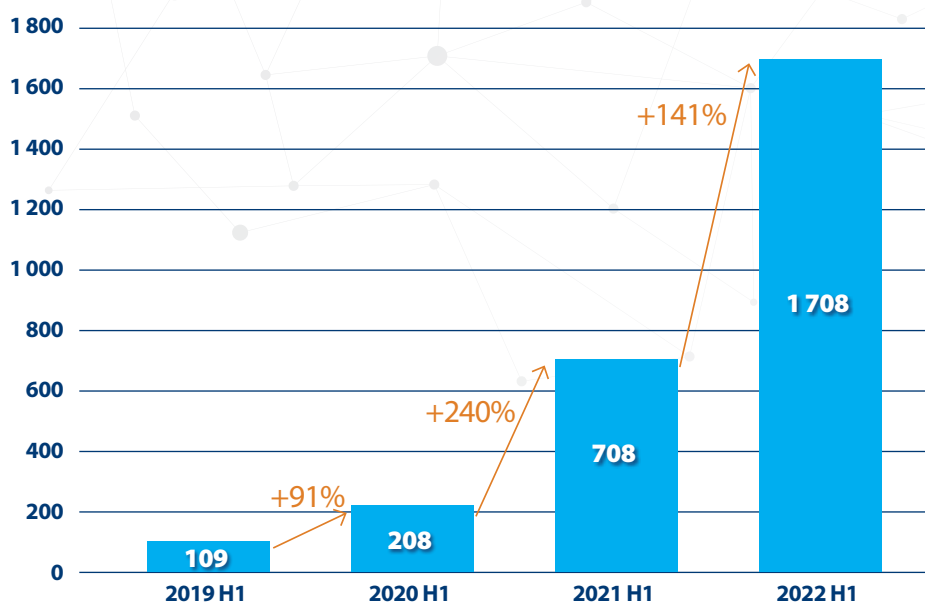
Az árbevétel év/év alapú változása üzletágak szerint, eseti és rendszeres bontásban, nominális és %-os értékben

| Árbevétel változás év/év (mFt) | változás eseti | változás rendszeres | változás összesen | változás % eseti | változás % rendszeres | változás % összesen |
|--------------------------------|-------------------|------------------------|----------------------|---------------------|--------------------------|------------------------|
| Intelligens épületek | 98 | 0 | 98 | 269% | 100% | 266% |
| Networking | -286 | -20 | -306 | 64% | 92% | 71% |
| Kibervédelem | 2 | 11 | 13 | 102% | 107% | 105% |
| Felhő technológia | -11 | 197 | 186 | 82% | 166% | 152% |
| Nemzetközi szoftverfejlesztés | 51 | 812 | 863 | - | - | - |
| Összesen | -146 | 1.000 | 854 | 86% | 241% | 149% |

Az egyes üzletágak árbevételének aránya a teljes árbevételben, eseti és rendszeres bontásban

| Árbevétel (mFt) | 2021 eseti % | 2021 rendszeres % | 2021 összesen % | 2022 eseti % | 2022 rendszeres % | 2022 összesen % |
|-------------------------------|-----------------|----------------------|--------------------|-----------------|----------------------|--------------------|
| Intelligens épületek | 5,5% | 0,1% | 3,4% | 17,2% | 0,1% | 6,0% |
| Networking | 76,6% | 34,8% | 59,8% | 57,3% | 13,3% | 28,5% |
| Kibervédelem | 12,0% | 22,9% | 16,4% | 14,1% | 10,1% | 11,5% |
| Felhő technológia | 5,9% | 42,1% | 20,5% | 5,6% | 29,0% | 20,9% |
| Nemzetközi szoftverfejlesztés | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 5,6% | 47,5% | 33,0% |
| Összesen | 100,0% | 100,0% | 100,0% | 100,0% | 100,0% | 100,0% |

Gloster Csoport rendszeres árbevétel alakulása félévkor 2019-2022



Konszolidált, nem auditált adatok, millió forintban

4. MAKROFOLYAMATOK HATÁSA AZ IPARÁGRA, A TÁRSASÁG CÉLCSOPORTJÁRA, ÜZLETMENETÉRE

A 2022. évi 1. félévét tekintve a következő makrofolyamatok azonosíthatóak, amelyek hatással voltak és vannak jelenleg is a teljes gazdasági környezetre, így a Gloster Csoport üzletmenetére is:

- Az orosz-ukrán háború kirobbanása alapvető hatással van a makrogazdasági, az európai és a világgazdasági környezetre. Amint az már a Gloster 2022. március 4-én kiadott közleményében is szerepelt – a Gloster Csoport működését, gazdálkodását, likviditását az orosz-ukrán háború közvetlenül nem érinti, nem befolyásolja, a Társaság és partnerei nincsenek kitéve a háború okozta közvetlen negatív gazdasági hatásoknak – így többek között az Európai Unió, valamint az Egyesült Államok szankcióinak, - a Gloster szolgáltatásainak az értékesítése, a projektek megvalósítása és az árbevételek a terveknek megfelelően alakulnak.
- Az emelkedő inflációs környezetre, valamint a forint árfolyamának gyengülésére a Gloster az ügyfeleivel, partnereivel történő megrendelések, szerződések teljesítése során a deviza – elsősorban euró - alapú számlázás bevezetésével reagált, tekintettel arra, hogy az informatikai eszközök beszerzése is a legtöbbször euróban történik a külföldi piacokról. Az euro alapú számlázás egyértelműen pozitív hatást jelent a stabilitásra és az árbevétel alakulására.
- 2022. 1. félévében a COVID okozta negatív hatás ugyan elmarad a korábbi években tapasztalhatókhöz képest, azonban továbbra is előfordulhatnak korlátozások és lezárások a járvány következtében világszerte. Ennek kockázata nyilvánvaló hatást jelent a szállítási láncokra, az IT területet jelenleg is érintő chiphiányra, melyre a Gloster a szolgáltatások átstrukturálásával a fókuszban a felhő technológia és a nemzetközi szoftverfejlesztés területre történő áthelyezésével reagált.

5. A TÁRSASÁG VEZETÉSE, SZERVEZETE

5.1 IGAZGATÓSÁG

A Gloster Igazgatóságának legfontosabb feladatai a részvényesek hosszútávú érdekeinek biztosítása, a cégcsoport stratégia kialakításának és végrehajtásának nyomon követése, illetve a cégcsoport életét befolyásoló jelentősebb pénzügyi és szervezeti döntések meghozatala.

AZ IGAZGATÓSÁG TAGJAI



SZEKERES VIKTOR
IGAZGATÓSÁG
ELNÖKE,
ALAPÍTÓ
TULAJDONOS



KISS TIBOR
VEZÉRIGAZGATÓ



LÓDI KATA
KOMMUNIKÁCIÓS
IGAZGATÓ



SUM VIKTOR
PÉNZÜGYI IGAZGATÓ



GAYER ATTILA
SZÉCHENYI ALAPOK
ZRT. - BEFEKTETÉSI
IGAZGATÓ



JÁRDÁN TAMÁS
STRATÉGIAI IGAZGATÓ

5.2 MENEDZSMENT

Az üzleti célkitűzések teljesüléséért, a társaság operatív működéséért, illetve a vállalati stratégia szempontjából kiemelt fontosságú területek és azok céljainak megvalósulásáért dedikált Vezérigazgató-helyettesek felelősek.

A Gloster menedzsmentjének legfontosabb fókuszai:

- 🌀 Csoport szintű éves üzleti célok elérése
- 🌀 A vállalat operatív működésének irányítása
- 🌀 Akvizíciók és integrációk operatív menedzselése
- 🌀 Üzletágak működésének biztosítása
- 🌀 Funkcionális, támogató területek vezetése (HR, Marketing, Pénzügy és Adminisztráció).

VÁLLALATVEZETÉS / MENEDZSMENT



KISS TIBOR
VEZÉRIGAZGATÓ



KAZAI KRISZTIÁN
KERESKEDELMI
VEZÉRIGAZGATÓ-
HELYETTES



FRIEDRICH ZITA
PÉNZÜGYI
VEZÉRIGAZGATÓ-
HELYETTES



OSZLÁNSZKI PÉTER
HUMÁN ERŐFORRÁS
VEZÉRIGAZGATÓ-
HELYETTES



BALOGH BALÁZS
MŰSZAKI
VEZÉRIGAZGATÓ-
HELYETTES



LÁNCZOK ZSOLT
ÜZLETFEJLESZTÉSI
VEZÉRIGAZGATÓ-
HELYETTES

5.3 ÜZLETÁGAK VEZETŐSÉGE

A szervezeti belső struktúra (ld. Üzletágak bemutatása / Stratégiai fejlesztés – Szervezeti változások pont) átalakításával egyidejűleg az egyes üzletágak vezetésére a Társaság már 2021-ben Üzletágvezetőket nevezett ki. Az üzletágvezetők munkáját valamennyi területen egy, az adott informatikai technológiában nagy tapasztalattal rendelkező Műszaki vezető is segíti.

ÜZLETÁGVEZETŐK



LÁNCZOK ZSOLT
KIBERVÉDELMI
ÜZLETÁGVEZETŐ



KAZAI KRISZTIÁN
NETWORKING &
INFRASTRUKTÚRA
ÜZLETÁGVEZETŐ



KIRÁLY ISTVÁN
CLOUD
ÜZLETÁGVEZETŐ



ELEK ZSOLT
INTELLIGENS
ÉPÜLETEK
ÜZLETÁGVEZETŐ



SÁRKÖZI ZOLTÁN
NEMZETKÖZI
SZOFTVERFEJLESZTÉSI
ÜZLETÁGVEZETŐ

5.4 FELÜGYELŐBIZOTTSÁG, AUDITBIZOTTSÁG

Felügyelőbizottság tagjai:

dr. Balásfalvi-Kiss András, ELNÖK
Várhelyi Veszna Virág
Vincze Andrea
Dr. Zanathy László

Auditbizottság tagjai:

dr. Balásfalvi-Kiss András, ELNÖK
Vincze Andrea
Dr. Zanathy László

5.5 SZERVEZETI JELLEMZŐK: LÉTSZÁM, VÁLLALATI KULTÚRA, FEJLŐDÉSI LEHETŐSÉGEK

Az év első felében a Gloster Csoport szervezeti létszáma az üzleti stratégiával összhangban tovább növekedett. Az akvizíciós növekedést a Szoftverfejlesztési üzletágba érkező ff. next csapata adta, míg az organikus növekedés megfelel a korábbi időszakok tendenciáinak.

Ebből fakadóan szervezeti szempontból az év kiemelt fókuszai majd azokhoz kapcsolódó folyamatai a következők voltak:

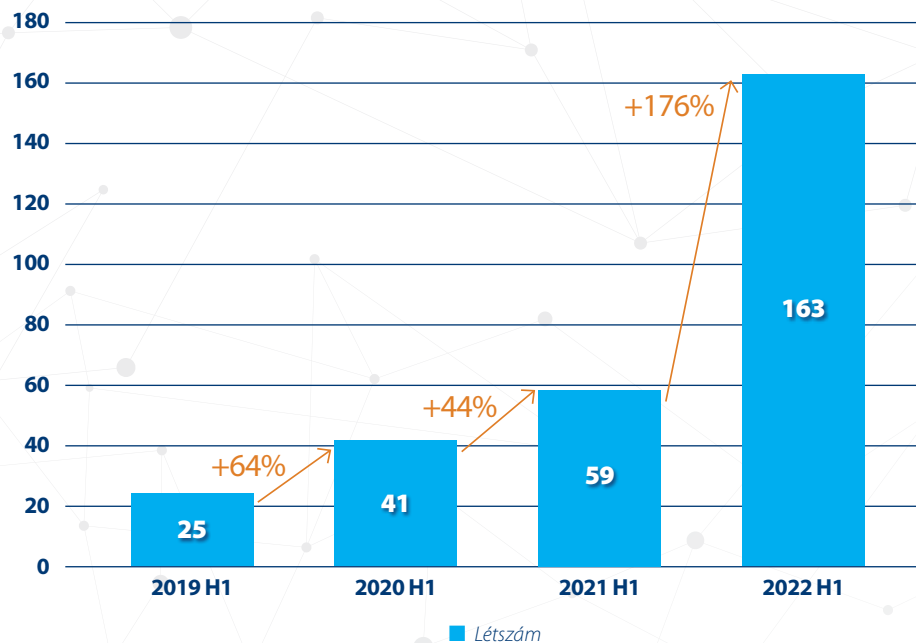
- A 2021 második félévében akvizált Minero IT Hungary csoportba történő integrációja, különös tekintettel a Head Office területekre.
- 2022. májusában a csoporthoz csatlakozó ff.next szervezeti integrációjának megkezdése.
- A két csapatban rejlő szinergia lehetőségek azonosítása, közös fejlesztési projektek elindítása, amelyben nagy segítséget jelent az, hogy a két leányvállalat Budapesten már közös irodában végzi tevékenységét.
- Valamennyi üzletágban és Head Office területeken is további szakértő kollégák felvétele és integrálása, valamint a meglévő munkatársak megtartása, szakmai fejlődésének és karrierjének támogatása.

Szervezeti létszám területi és üzletág szerinti bontásban¹

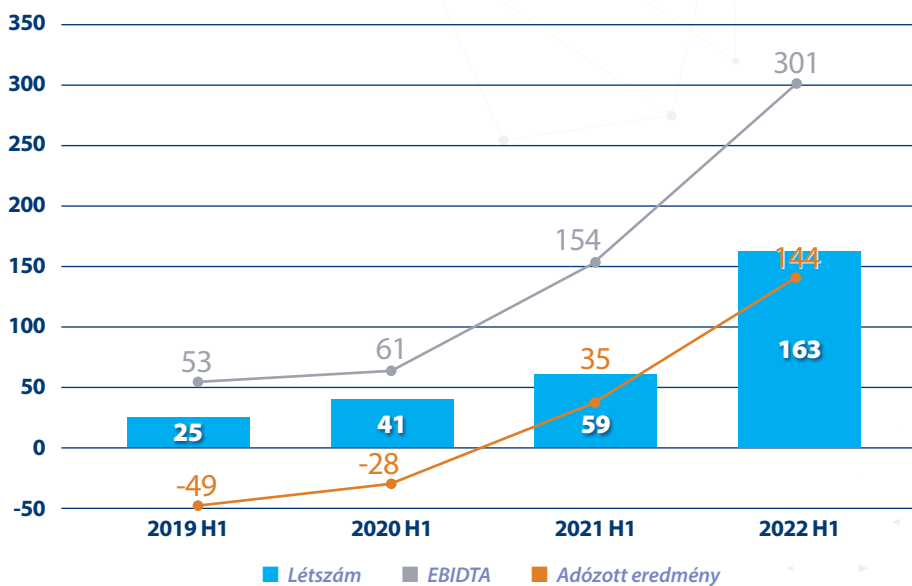
| Terület vagy üzletág | Létszám 2021.12.31. | Szervezetben belüli arány (%) | Létszám 2022.06.30. | Szervezetben belüli arány (%) |
|---|------------------------|----------------------------------|------------------------|----------------------------------|
| Kereskedelem és Beszerzés | 11 fő | 8,5% | 13 fő | 7,9% |
| Központi támogató területek | 12 fő | 9,3% | 15 fő | 9,2% |
| Networking és IT Infrastruktúra üzletág | 9 fő | 7,0% | 10 fő | 6,20% |
| Kibervédelmi üzletág | 4 fő | 3,1% | 4 fő | 2,5% |
| Felhő technológia üzletág | 10 fő | 7,8% | 12 fő | 7,4% |
| Nemzetközi Szoftverfejlesztési üzletág | 72 fő | 55,8% | 98 fő | 60,1% |
| Intelligens épületek üzletág | 11 fő | 8,5% | 11 fő | 6,7% |
| Gloster Csoport összesen: | 129 fő | 100% | 163 fő | 100% |

¹ Igazgatóság, Felügyelő és Auditbizottság nélküli számadatok

Gloster Csoport létszám alakulása félévkor 2019-2022



Gloster Csoport létszám, EBIDTA és adózott eredmény alakulása félévkor 2019-2022



A Gloster Csoport méretéhez és szervezeti létszámához mérten erősen tagolt, több külön üzletággal és szervezeti egységgel, amelyek magukban hordozzák a korábbi (akvirált) cégek működési szokásait, kultúráját és folyamatait is. Az üzleti és ügyféligények kiszolgálásához alapvetően szükséges a különböző területeken dolgozó kollégák magas minőségű együttműködése. Ennek fejlesztését a jövőre nézve is kiemelt fontosságúnak tekinti a vállalat, csakúgy, mint a megoldásfókuszú gondolkodásmódot, az eredményorientált működést, melyek az egyéni fejlődés támogatásával együtt a Gloster kultúrájának alapértékei – munkatársi és szervezeti szinten is.

A szervezeti méret növekedése a kihívások mellett számos pozitív hozzáadékkal is jár. A növekedési stratégia kulcselemei között is megjelenik a HR fókuszú menedzsment, melyhez több, a szervezetre és munkavállalókra vonatkozó törekvés kapcsolódik. Kiemelendők ezek közül a következők:

- a nagyobb és tagoltabb szervezet lehetővé teszi belső karrierutak kiépítését, akár oldalirányú (új technológiák megismerése, szakmai fejlődés), akár vertikális előre lépésről (pl. vezetői karrierút) legyen szó. Ennek támogatása azért is fontos, mivel a felsőoktatási intézményekkel kialakított kiváló kapcsolatoknak köszönhetően a vállalaton belül számos olyan tehetséges kolléga dolgozik, akik felsőfokú tanulmányaik közben vagy azok végén a Gloster Csoporton belül kezdik meg munkájukat;
- cégcsoport szintű toborzás, motivált tehetségek és tapasztalt szakemberek megszólítási és bevonási képessége a vállalat kötelékébe;
- home office és hibrid munkavégzés teljes támogatása, magas szabadságfok mellett. A munkavállalók vezetőikkel közösen alakíthatják ki az adott csapatra és munkakörökre vonatkozó home office kereteket az irodai jelenlét és távoli munkavégzés vonatkozásában.
- Munkavállalói Résztulajdonosi Programok: a vállalat jövőbeli eredményének és növekedésének függvényében lehetővé teszik részvények juttatását a munkavállalói kör felé, akik így maguk is részesülhetnek a vállalat üzleti eredményeiből.

Az üzleti szaktudás és technológiai minőség fejlesztése mellett a Gloster tudatosan foglalkozik a dolgozói elégedettség növelésével, a szervezeti kultúra fejlesztésével, így támogatva humánpolitikai oldalról az üzleti célok megvalósulását. Minden évben több alkalommal is kérjük dolgozóink visszajelzését a vállalat egészének működése, egy-egy bevezetett intézkedésre vonatkozó tapasztalatok vagy jövőbeli igények kapcsán. Ezeket a visszajelzéseket nem csak meghallgatni, hanem megérteni és beépíteni is akarjuk, hogy megalapozzuk munkatársaink hosszú távú elégedettségét - legyen szó akár pályakezdő, akár tapasztalt kollégákról.

Ennek egyik bizonyítékeként a Társaság több évre visszamenően rendelkezik Családbarát Vállalat és Családbarát Munkahely elismerésekkel.

6. TÁRSADALMI FELELŐSSÉGVÁLLALÁS

A Gloster cégcsoport amint az eddigiekben, úgy 2022. során is szívügyének érezte, hogy támogatást nyújtson nehezebb sorsú társadalmi rétegeknek. Fontosnak tartjuk, hogy példaértékű és értékteremtő kezdeményezéseket támogassunk. Programjaink középpontjában a digitális oktatás támogatása, a családbarát projektek, civil szervezetek működésének segítése áll.

Vállalati kultúránk része a csapatmunka és egymás támogatása, éppen ezért szeretünk segíteni és büszkék vagyunk rá, hogy munkatársaink is szívesen vesznek részt önkéntesként "jó ügy" támogatásában.

6.1 RENDSZERES PROJEKTJEINK:

- Anyagi támogatás, adományozás, ruhák és játékok gyűjtése és eljuttatása rászoruló civil szervezetek számára (évente több alkalommal)
- Digitális oktatást támogató edukációs programokon való részvétel
- Gloster gyerektábor
- Gloster családi nap

7. FŐBB KOCKÁZATI TÉNYEZŐK ÉS AZOK KEZELÉSE

7.1 A GLOBÁLIS RECESSZIÓ KOCKÁZATA

Világgazdasági és a világpolitikai helyzet rendkívül komplex. A COVID járvány továbbra is tartogathat meglepetéseket, az egyes országok eltérő, a gazdaságot érintő lezárási intézkedéseket hoznak. A globális nyersanyaghiány, az ellátási láncok akadozása, az orosz-ukrán háború, a nyersanyagárak és energiaárak ugrásszerű emelkedése, az elsősorban Európát érintő földgáz és kőolaj ellátási problémák, a világgazdaság lassulása és az infláció mértéke súlyos terhet jelent a gazdasági szereplőknek. Ez a kockázat természetéből fakadóan nem csak a Gloster Csoportot érinti, nem a Gloster saját kockázata, hanem olyan globális kockázat, amely a gazdaság számos területére kihat.

Kockázat kezelése:

- A Gloster Csoport nagy hangsúlyt fektet a megújuló árbevételek arányának és a szolgáltatások arányának növelésére a teljes árbevétel tekintve.
- A másik lényeges kezelési mód az export árbevételek arányának növelése elsősorban a nemzetközi szoftverfejlesztési üzletágban, de a felhő technológiai üzletág is növekvő mértékben szolgáltat külföldi ügyfeleknek.
- Az információs technológia kiaknázása és a digitalizációs törekvések bizonyos szegmensekben inkább felgyorsulnak, mintsem lassulnának, mert a digitalizáció a hatékonyságnövelés mellett költségcsökkentést is eredményez, emiatt számos döntéshozó az ilyen irányú beruházásait inkább növeli. Ez további üzleti lehetőségeket jelenthet a Glosternek.

7.2 KOMPLEXITÁS KOCKÁZATA

A Gloster Csoport kivételesen intenzív növekedést valósított meg az elmúlt két évben. A szervezet, a tevékenységek, a megvalósított projektek és az ezek eredményeként jelentkező árbevétel mind-mind növelték azt az operatív szintű komplexitást, amivel a Gloster menedzsmentjének és munkatársainak szembe kell néznie. A kockázat itt az jelenti, hogy a komplexitás menedzselését milyen mértékben sikerül megvalósítani.

Kockázat kezelése:

- A Gloster a teljes cégcsoportot érintő korszerű vállalatirányítási rendszert vezetett be.
- A menedzsment, a szervezeti struktúra és a vállalati folyamatok a skálázhatóság figyelembevételével kerültek kialakításra.
- Az adataalapú döntéshozatal érdekében korszerű, BI alapú riporting rendszer fejlesztése van folyamatban.

7.3 SZAKEMBERHIÁNY KOCKÁZATA

Figyelembe véve az elmúlt évek adatait és várható trendjeit, az IT szektorban a munkaerőpiacon erős keresleti igény és versenyhelyzet tapasztalható. Ez a kockázat nem egyedi eset, nem a Gloster saját kockázata, hanem iparági szintű kockázat. Az informatikai piac valamennyi szereplőjét érinti. A szakemberhiány látványos bérigény növekedést is eredményezett a munkaerőpiacon.

Kockázat kezelése:

- A Gloster Csoport szélesebb karrierlehetőségeket kínál munkatársainak.

- A menedzsment HR fókuszú, a cégkultúra a Gloster kultúra megtartó és motiváló kíván lenni, figyelve a mindennapok jó munkahelyi légkörétől az egyéni fejlődés, képzés lehetőségeire is.
- Az MRP (Munkavállalói Résztulajdonosi Program) a munkatársak motivációját és hosszútávú elköteleződését erősíti.

7.4 „CHIPHIÁNY”, NYERSANYAGHIÁNY KOCKÁZATA

Figyelembe véve az elmúlt egy év adatait és várható hatásait, az IT szektorban (de más iparági gyártók területén is) komoly nyersanyaghiány észlelhető. Ez a kockázat sem egyedi eset, nem a Gloster saját kockázata, hanem iparági szintű kockázat, amely az informatikai piac valamennyi szereplőjét érinti. A nyersanyaghiány érezhető szállítási késedelmet hoz magával, melynek eredményeképp az informatikai projektek megvalósulási ideje 1-2 hónapról 3-6-10 hónapra is tolódhat. Ha ez tovább gyűrűzik, akkor a Networking és Security üzletágaink várható növekedése és ezáltal az üzletági tervek elérése később valósulhat meg.

Kockázat kezelése:

- Nagy hangsúlyt fektetünk a szolgáltatásaink megerősítésére és ezek értékesítési fókuszára;
- Felhő-alapú megoldások értékesítése hidalhatja át az esetleges eszközhiányt.

7.5 TOVÁBBI AKVIZÍCIÓK KOCKÁZATA

Az akvizíciós stratégia a Gloster Csoport növekedésének lényegi motorja, ugyanakkor jelentős kockázatokkal járhat, melyek közül legfontosabbak az alábbiak lehetnek:

- az akvizíció előkészítése és végrehajtása elvonja a figyelmet és erőforrást az alaptevékenységtől;
- az akvizíció vételára túl nagy pénzügyi megterhelést jelent;
- a megvásárolt társaság nem teljesíti az elvárt eredményeket;
- a megvásárolt társaságban rejtett kötelezettségekre derül fény;
- az integrációs folyamat nem, vagy csak lassan teljesül;
- a megvásárolt társaságot elhagyják a kulcsemberek.

Kockázat kezelése:

- Az alapító függetlenítette magát a napi operatív tevékenységektől, így elsősorban az akvizíciós tárgyalásokra és az akvizíciós folyamatokra fókuszál.
- Az egyes akvizíciók finanszírozása egyedi projektfinanszírozási módszerrel történik, így az üzleti terv beruházási és OPEX költségeit nem befolyásolja.
- A céltársaságok egyedi megtérülési- és kockázatértékelésen kerülnek elemzésre, melynek része a vételár mértékének a Társaság gazdálkodására gyakorolt hatáselemzése is.
- A céltársaságok alapos jogi- pénzügyi- és működési átvilágításon (due diligence) mennek keresztül.
- A Társaság egyidőben legfeljebb 2-3 akvizícióval, illetve integrációval foglalkozik.
- Az akvizíciós szerződések megfelelő garanciákat tartalmaznak egyrészt a megvásárolt társaság jövőbeni teljesítményére (earn-out rendszer), másrészt a kulcsemberek megtartására, továbbá szavatossági előírásokat a fel nem tárt kötelezettségekre történő eladói helytállásra.
- Az egyes felvásárlások során elsődleges szempont, hogy működési érettség és szervezeti kultúra szempontjából illeszkedjenek a meglévő szolgáltatási portfólióba, illetve csak pozitív eredményesség mellett működő cégek kerüljenek be a Gloster cégcsoportba.

8. A GLOSTER CSOPORT 2022 ELSŐ FÉLÉVBEN KÖZZÉTETT HIRDETMÉNYEI

| | |
|-------------|---|
| 2022.01.13. | Rendkívüli tájékoztatás változások cégbírósági bejegyzéséről |
| 2022.01.17. | Rendkívüli tájékoztatás-Erste Befektetési Zrt. befektetési elemzése |
| 2022.01.18. | Rendkívüli tájékoztatás változások cégbírósági bejegyzéséről |
| 2022.01.19. | Gloster Infokommunikációs Nyrt. 2021Q4 Nyitott rendelésállomány riport - Közel tízszeresére nőtt a Gloster nyitott rendelésállománya |
| 2022.01.26. | Gloster Infokommunikációs Nyrt. - Rendkívüli tájékoztatás |
| 2022.01.31. | Gloster Infokommunikációs Nyrt. - Szavazati jogok, alaptőke |
| 2022.02.01. | Rendkívüli tájékoztatás Minero IT Hungary Kft. tranzakció zárásáról |
| 2022.02.15. | Rendkívüli tájékoztatás változás cégbírósági bejegyzéséről |
| 2022.02.28. | Gloster Infokommunikációs Nyrt. - Szavazati jogok, alaptőke |
| 2022.03.04. | A Gloster Csoport működését, gazdálkodását, likviditását az orosz-ukrán háború közvetlenül nem érinti |
| 2022.03.21. | Meghívó a Gloster Infokommunikációs Nyrt. 2022. április 20. napjára meghirdetett éves rendes közgyűlésére |
| 2022.03.22. | Rekord mértékben, rendkívüli sebességgel növekszik a Gloster |
| 2022.03.24. | Rendkívüli tájékoztatás-Erste Befektetési Zrt. befektetési elemzése |
| 2022.03.30. | Gloster Infokommunikációs Nyrt. - Közgyűlési határozati javaslatok |
| 2022.03.31. | Gloster Infokommunikációs Nyrt. - Szavazati jogok, alaptőke |
| 2022.03.31. | Rendkívüli tájékoztatás - Erste Befektetési Zrt. elemzése |
| 2022.04.01. | Rendkívüli tájékoztatás felügyelőbizottsági tag lemondásáról |
| 2022.04.01. | Rendkívüli tájékoztatás - Az OXO Technologies Holding Nyrt. tőkét emel a Glosterben |
| 2022.04.01. | Rendkívüli tájékoztatás vezető tisztségviselő részvényjegyzéséről |
| 2022.04.01. | Tájékoztatás Erste Befektetési Zrt. elemzéséről |
| 2022.04.06. | 2022Q1 Nyitott rendelésállomány riport - A tavalyi kilencszerese a Gloster első negyedévi nyitott rendelésállománya |
| 2022.04.06. | Tájékoztatás Erste Befektetési Zrt. elemzéséről |
| 2022.04.21. | Rendkívüli tájékoztatás közbeszerzési eljárásban tett nyertes ajánlatról |
| 2022.04.21. | Gloster Infokommunikációs Nyrt. - Közgyűlési határozatok |

| | |
|--------------------|---|
| 2022.04.22. | Rendkívüli tájékoztatás tőkeemelés során tett végleges kötelezettségvállalási nyilatkozatokról |
| 2022.04.29. | Meghívó a Gloster Infokommunikációs Nyrt. rendkívüli közgyűlésére |
| 2022.04.29. | Rendkívüli tájékoztatás vezető tisztségviselő részvénytranzakciójáról |
| 2022.04.29. | Rendkívüli tájékoztatás vezető tisztségviselő kinevezéséről |
| 2022.04.29. | Gloster Infokommunikációs Nyrt. - Szavazati jogok, alaptőke |
| 2022.05.02. | Gloster Infokommunikációs Nyrt. - Éves Jelentés |
| 2022.05.02. | Gloster Infokommunikációs Nyrt. - Felelős Társaságirányítási Jelentés |
| 2022.05.09. | Gloster Infokommunikációs Nyrt. - Közgyűlési előterjesztések, határozati javaslatok |
| 2022.05.24. | Meghívó a Gloster Infokommunikációs Nyrt. rendkívüli közgyűlésére |
| 2022.05.26. | Nemzetközi szoftverfejlesztő piacon jelen lévő fintech céget vett a Gloster |
| 2022.05.27. | Tájékoztatás Erste Befektetési Zrt. elemzéséről |
| 2022.05.27. | Rendkívüli tájékoztatás - Igazgatóság döntése a tőkeemelés során jegyzés zárásáról |
| 2022.05.30. | Gloster Infokommunikációs Nyrt. - Közgyűlési határozatok |
| 2022.05.31. | Gloster Infokommunikációs Nyrt. - Szavazati jogok, alaptőke |
| 2022.06.02. | Rendkívüli tájékoztatás - Változások cégbírósági bejegyzése |
| 2022.06.02. | Gloster Infokommunikációs Nyrt. - Alapszabály |
| 2022.06.03. | Rendkívüli tájékoztatás közbeszerzési eljárás során tett nyertes ajánlatról |
| 2022.06.07. | Rendkívüli tájékoztatás - 700 ezer euró értékű szoftverfejlesztési megbízást nyert el a Gloster a német Auditól |
| 2022.06.13. | Rendkívüli tájékoztatás változások cégbírósági bejegyzéséről |
| 2022.06.13. | Gloster Infokommunikációs Nyrt. - Alapszabály |
| 2022.06.14. | Jelentős növekedés előtt a Gloster - A Társaság közzétette frissített befektetői prezentációját |
| 2022.06.15. | Tájékoztatás Erste Befektetési Zrt. elemzéséről |
| 2022.06.16. | Rendkívüli tájékoztatás - Részletes vállalatelemzést adott ki a Glosterről az Equilor |
| 2022.06.30. | Gloster Infokommunikációs Nyrt. - Szavazati jogok, alaptőke |

9. GLOSTER INFOKOMMUNIKÁCIÓS NYRT. – FÉLÉVES KONSZOLIDÁLT EREDMÉNYKIMUTATÁS

(adatok eFt-ban)

| Megnevezés | 2021.06.30. | előző évek változása | 2022.06.30. | változás | 2022/2021 |
|---|------------------|----------------------|------------------|----------------|-------------|
| Belföldi értékesítés nettó árbevétele | 1 723 001 | | 1 871 961 | 148 960 | 109% |
| Export értékesítés nettó árbevétele | 35 605 | | 741 169 | 705 564 | 2082% |
| ÉRTÉKESÍTÉS NETTÓ ÁRBEVÉTELE | 1 758 606 | 0 | 2 613 130 | 854 524 | 149% |
| EGYÉB BEVÉTELEK | 34 050 | | 32 820 | -1 230 | 96% |
| Anyagköltség | 12 645 | | 41 955 | 29 311 | |
| Igénybe vett szolgáltatások értéke | 370 464 | | 507 368 | 136 904 | |
| Egyéb szolgáltatások értéke | 9 487 | | 25 800 | 16 313 | |
| Eladott áruk beszerzési értéke | 718 128 | | 555 563 | -162 565 | |
| Eladott (közvetített) szolgáltatások értéke | 248 457 | | 495 893 | 247 436 | |
| ANYAGJELLEGŰ RÁFORDÍTÁSOK | 1 359 181 | 0 | 1 626 579 | 267 399 | 120% |
| Béreköltség | 224 249 | | 628 375 | 404 126 | |
| Személyi jellegű egyéb kifizetések | 12 086 | | 26 614 | 14 528 | |
| Bérbírlékok | 33 154 | | 52 409 | 19 255 | |
| SZEMÉLYI JELLEGŰ RÁFORDÍTÁSOK | 269 489 | 0 | 707 398 | 437 909 | 262% |
| ÉRTÉKCSÖKKENÉSI LEÍRÁS | 87 123 | | 102 448 | 15 325 | 118% |
| EGYÉB RÁFORDÍTÁSOK | 9 627 | | 10 859 | 1 232 | 113% |
| ÜZEMI (ÜZLETI) TEVÉKENYSÉG EREDMÉNYE | 67 237 | 0 | 198 666 | 131 430 | 295% |
| Egyéb kapott (járó) kamatok és kamatjellegű bevételek | 210 | | 1 738 | 1 528 | |
| Pénzügyi műveletek egyéb bevételei | 4 555 | | 43 341 | 38 786 | |
| PÉNZÜGYI MŰVELETEK BEVÉTELEI | 4 765 | 0 | 45 079 | 40 314 | 946% |
| Fizetendő (fizetett) kamatok és kamatjellegű ráfordítások | 3 073 | | 9 399 | 6 326 | |
| Pénzügyi műveletek egyéb ráfordításai | 7 374 | | 36 657 | 29 283 | |
| PÉNZÜGYI MŰVELETEK RÁFORDÍTÁSAI | 10 447 | 0 | 46 056 | 35 609 | 441% |
| PÉNZÜGYI MŰVELETEK EREDMÉNYE | -5 682 | 0 | -977 | 4 705 | 17% |
| ADÓZÁS ELŐTTI EREDMÉNY | 61 554 | 0 | 197 689 | 136 135 | 321% |
| ADÓFIZETÉSI KÖTELEZETTSÉG | 26 966 | | 53 216 | 26 250 | 197% |
| ADÓZOTT EREDMÉNY | 34 587 | 0 | 144 473 | 109 886 | 418% |
| Leányvállalatok adózott eredményéből külső tagok (más tulajdonosok) részesedése | 6 101 | | 80 162 | 74 061 | 1314% |
| Korrigált adózott eredmény | 28 486 | 0 | 64 311 | 35 825 | 226% |
| EBITDA | 154 360 | 0 | 301 114 | 146 755 | 195% |

10. GLOSTER INFOKOMMUNIKÁCIÓS NYRT. – FÉLÉVES KONSZOLIDÁLT MÉRLEG

(adatok eFt-ban)

| A tétel megnevezése | 2021.12.31. | előző év változása | 2022.06.30. | változás | változás% |
|--|------------------|-----------------------|------------------|-----------------|-------------|
| BEFEKTETETT ESZKÖZÖK | 1 798 278 | 0 | 2 742 952 | 944 674 | 153% |
| <i>IMMATERIÁLIS JAVAK</i> | 187 603 | 0 | 273 926 | 86 323 | 146% |
| Alapítás-átszervezés aktivált értéke | 57 431 | | 49 142 | -8 289 | 86% |
| Kísérleti fejlesztés aktivált értéke | 6 417 | | 6 417 | 0 | 100% |
| Vagyoni értékű jogok | 24 737 | | 21 992 | -2 745 | 89% |
| Szellemi termékek | 99 018 | | 196 374 | 97 356 | 198% |
| Üzleti vagy cégérték | | | | 0 | - |
| Immateriális javakra adott előlegek | | | | 0 | - |
| Immateriális javak érték helyesbítése | | | | 0 | - |
| <i>TÁRGYI ESZKÖZÖK</i> | 543 318 | 0 | 617 142 | 73 824 | 114% |
| Ingtatlanok és a kapcsolódó vagyoni értékű jogok | 234 491 | | 230 689 | -3 802 | 98% |
| Műszaki berendezések, gépek, járművek | 160 127 | | 134 990 | -25 137 | 84% |
| Tartós részesedés kapcsolt vállalkozásban | 500 | | 500 | 0 | 100% |
| Egyéb tartós részesedés | 0 | | 231 600 | 231 600 | - |
| Tőkekonzolidációs különbözet leányvállalatoktól | 1 066 857 | | 1 619 784 | 552 927 | 152% |
| FORGÓESZKÖZÖK | 3 221 754 | 0 | 2 690 281 | -531 473 | 84% |
| <i>KÉSZLETEK</i> | 98 252 | 0 | 251 356 | 153 104 | 256% |
| Anyagok | 9 752 | | | -9 752 | 0% |
| Áruk | 88 500 | | 251 356 | 162 856 | 284% |
| <i>KÖVETELÉSEK</i> | 1 292 155 | 0 | 1 408 824 | 116 669 | 109% |
| Követelések áruszállításból és szolgáltatásokból (vevők) | 1 165 897 | | 1 230 735 | 64 838 | 106% |
| Egyéb követelések | 126 258 | | 178 089 | 51 831 | 141% |
| <i>ÉRTÉKPAPÍROK</i> | 2 653 | 0 | 2 653 | 0 | 100% |
| Egyéb részesedés | 2 653 | | 2 653 | 0 | 100% |
| <i>PÉNZESZKÖZÖK</i> | 1 828 694 | 0 | 1 027 449 | -801 245 | 56% |
| Pénztár, csekkek | 4 231 | | 4 448 | 217 | 105% |
| Bankbetétek | 1 824 463 | | 1 023 001 | -801 462 | 56% |
| AKTÍV IDŐBELI ELHATÁROLÁSOK | 143 996 | 0 | 164 952 | 20 956 | 115% |
| Bevételek aktív időbeli elhatárolása | 123 723 | | 129 984 | 6 261 | 105% |
| Költségek, ráfordítások aktív időbeli elhatárolása | 20 273 | | 22 769 | 2 496 | 112% |
| Halasztott ráfordítások | 0 | | 12 199 | 12 199 | - |
| ESZKÖZÖK (AKTÍVÁK) ÖSSZESEN | 5 164 028 | 0 | 5 670 682 | 506 654 | 110% |

| A tétel megnevezése | 2021.12.31. | előző évek változása | 2022.06.30. | változás | változás% |
|--|------------------|----------------------|------------------|-----------------|-------------|
| SAJÁT TŐKE | 3 192 684 | 0 | 2 807 438 | -385 246 | 88% |
| JEGYZETT TŐKE | 169 747 | | 173 476 | 3 729 | 102% |
| TŐKETARTALÉK | 1 620 712 | | 1 971 983 | 351 271 | 122% |
| EREDMÉNYTARTALÉK | 303 104 | | 312 346 | 9 242 | 103% |
| LEKÖTÖTT TARTALÉK | 57 431 | | 57 431 | 0 | 100% |
| KORRIGÁLT ADÓZOTT EREDMÉNY | 232 485 | 0 | 64 141 | -168 344 | 28% |
| Leányvállalati saját tőke változás | 128 509 | | 80 162 | -48 347 | 62% |
| Külső tagok részesedése | 680 696 | | 147 899 | -532 797 | 22% |
| CÉLTARTALÉKOK | 0 | 0 | 0 | 0 | - |
| KÖTELEZETTSÉGEK | 1 820 702 | 0 | 2 601 162 | 780 460 | 143% |
| HÁTRASOROLT KÖTELEZETTSÉGEK | 172 | 0 | 172 | 0 | 100% |
| Tőkekonzolidációs különbözet leányvállalatoktól | 172 | | 172 | 0 | 100% |
| HOSSZÚ LEJÁRATÚ KÖTELEZETTSÉGEK | 421 332 | 0 | 1 130 870 | 709 538 | 268% |
| Hosszú lejáratra kapott kölcsönök | 65 020 | | 62 473 | -2 547 | 96% |
| Beruházási és fejlesztési hitelek | 340 778 | | 1 029 247 | 688 469 | 302% |
| Egyéb hosszú lejáratú hitelek | 12 717 | | 39 151 | 26 434 | 308% |
| Egyéb hosszú lejáratú kötelezettségek | 2 817 | | | -2 817 | 0% |
| RÖVID LEJÁRATÚ KÖTELEZETTSÉGEK | 1 399 198 | 0 | 1 470 120 | 70 922 | 105% |
| Rövid lejáratú kölcsönök | 0 | | 222 934 | 222 934 | - |
| Rövid lejáratú hitelek | 305 491 | | 217 971 | -87 520 | 71% |
| Vevőtől kapott előlegek | 0 | | 1 382 | 1 382 | - |
| Kötelezettségek áruszállításból és szolgáltatásból (szállítók) | 779 375 | | 735 877 | -43 498 | 94% |
| Egyéb rövid lejáratú kötelezettségek | 314 332 | | 291 956 | -22 376 | 93% |
| PASSZÍV IDŐBELI ELHATÁROLÁSOK | 150 642 | 0 | 262 082 | 111 440 | 174% |
| Bevételek passzív időbeli elhatárolása | 130 129 | | 132 652 | 2 523 | 102% |
| Költségek, ráfordítások passzív időbeli elhatárolása | 10 302 | | 46 722 | 36 420 | 454% |
| Halasztott bevételek | 10 211 | | 10 211 | 0 | 100% |
| FORRÁSOK (PASSZÍVÁK) ÖSSZESEN | 5 164 028 | 0 | 5 670 682 | 506 654 | 110% |

11. GLOSTER INFOKOMMUNIKÁCIÓS NYRT – FÉLÉVES EGYEDI CASH FLOW

(adatok eFt-ban)

| Sorsz. | Megnevezés | 2021.06.30. | 2022.06.30. |
|-------------|--|-----------------|-------------------|
| I. | Működési cash flow (1-13. sorok) | -27 764 | -369 379 |
| 1a. | Adózás előtti eredmény + | 61 554 | 176 419 |
| | ↳ ebből: működésre kapott, pénzügyileg rendezett támogatás, | 0 | 0 |
| 1b. | Korrekciók az adózás előtti eredményben + | -24 051 | -16 902 |
| 1. | Korrigált adózás előtti eredmény (1a+1b) + | 37 503 | 159 517 |
| 2. | Elszámolt amortizáció + | 87 124 | 72 497 |
| 3. | Elszámolt értékvesztés és visszaírás + | 0 | 0 |
| 4. | Céltartalék képzés és felhasználás különbözete + | 0 | 0 |
| 5. | Befektetett eszközök értékesítésének eredménye + | 0 | 0 |
| 6. | Szállítói kötelezettség változása + | -199 529 | -200 139 |
| 7. | Egyéb rövid lejáratú kötelezettség változása + | -59 794 | -35 045 |
| 8. | Passzív időbeli elhatárolások változása + | 64 210 | 14 740 |
| 8a. | Passzív időbeli elhatárolás korrekciója pályázati támogatás miatt | -24 051 | -16 902 |
| 9. | Vevőkövetelés változása + | 26 538 | 177 046 |
| 10. | Forgóeszközök (vevőkövetelés és pénzeszköz nélkül) változása + | 53 048 | -477 877 |
| 11. | Aktív időbeli elhatárolások változása + | -12 813 | -63 216 |
| 12. | Fizetett adó (nyereség után) - | 0 | 0 |
| 13. | Fizetett osztalék, részesedés - | 0 | 0 |
| II. | Befektetési cash flow (14-18. sorok) | -487 874 | -1 056 281 |
| 14. | Befektetett eszközök beszerzése - | -487 874 | -1 328 270 |
| 15. | Befektetett eszközök eladása + | 0 | 0 |
| 16. | Hosszú lejáratra nyújtott kölcsönök és elhelyezett bankbetétek törlesztése, megszüntetése, beváltása + | 0 | 0 |
| 17. | Hosszú lejáratra nyújtott kölcsönök és elhelyezett bankbetétek - | 0 | 0 |
| 18. | Kapott osztalék, részesedés + | 0 | 271 989 |
| III. | Finanszírozási cash flow (19-26. sorok) | 111 733 | 1 306 364 |
| 19. | Részvénykibocsátás, tőkebevonás (tőkeemelés) bevétele + | 0 | 355 000 |
| 20. | Kötvény és hitelviszonyt megtestesítő értékpapír kibocsátásának bevétele + | 0 | 0 |
| 21. | Hitel és kölcsön felvétele + | 151 890 | 987 875 |
| 22. | Véglegesen kapott pénzeszköz + | 24 051 | 16 902 |
| 23. | Részvénybevonás, tőke kivonás (tőkeleszállítás) - | 0 | 0 |
| 24. | Kötvény és hitelviszonyt megtestesítő értékpapír visszafizetése - | 0 | 0 |
| 25. | Hitel és kölcsön törlesztése, visszafizetése - | -64 208 | -53 413 |
| 26. | Véglegesen átadott pénzeszköz - | 0 | 0 |
| IV. | Pénzeszközök változása (I+II+III. sorok) + | -403 905 | -119 296 |
| 27. | Devizás pénzeszközök ártértékelése + | 0 | 0 |
| V. | Pénzeszközök mérleg szerinti változása (IV+27. sorok) + | -403 905 | -119 296 |

NYILATKOZAT

A Gloster Infokommunikációs Nyilvánosan Működő Részvénytársaság (2142 Nagytarcsa, Csonka János utca 1/A A/2. ép., cégjegyzékszám: 13-10-042012, cégjegyzékét a Budapest Környéki Törvényszék Cégbírósága vezeti, a továbbiakban: „Társaság”), hogy 2022 első félévről az alkalmazható számviteli előírások alapján a Társaság legjobb tudása szerint elkészített féléves jelentés

- valós és megbízható képet ad a Társaság eszközeiről, kötelezettségeiről, pénzügyi helyzetéről, valamint nyereségéről és veszteségéről,
- továbbá a vezetőségi jelentés megbízható képet ad a kibocsátó jelenlegi helyzetéről, fejlődéséről és teljesítményéről, ismertetve a főbb kockázatokat és bizonytalansági tényezőket.

Nagytarcsa, 2022. szeptember 12.



Szekeres Viktor
az Igazgatóság elnöke
Gloster Infokommunikációs Nyrt.